



ваши личные

№4 (178)
ОСЕНЬ 2026

финансы

семейный журнал



РАЗБОР

с. 20

Как заработать хорошую пенсию?

Сколько нужно получать сегодня, чтобы обеспечить себя в будущем



ЛИЧНЫЕ ДЕНЬГИ

Евгений Голов — как построить миллиардный бизнес на шаурме, не зная «правильного» пути // **С. 9**



ТЕМА НОМЕРА

Как будущим абитуриентам и их родителям не разориться при поступлении в вуз // **С. 6**

Деловой вестник
«Ваши личные финансы» —
семейный журнал о финансах

сайт: vlfm.ru
e-mail: info@vlfm.ru
Адрес редакции:
634029, г. Томск,
ул. Гоголя, 15, оф. 401
тел.: (3822) 716-797, 716-787
По вопросам размещения рекламы:
тел.: 716-797

Руководитель проекта главный
редактор Оксана В. Кудрявцева
Выпускающий редактор
Юлия ФАЛЛЕР
Литературный редактор
Юлия АЛЕЙНИКОВА
Дизайн-макет
Илья МЯСНИКОВ, Анна ЦЫРФА
Верстка Никита БИРЮКОВ

Издается с 2010 года.
Учредитель и издатель
ООО «Р-консалт», 634029, Томск,
ул. Гоголя, 15, оф. 401.
Зарегистрирован Управлением
Федеральной службы по надзору
в сфере связи, информационных
технологий и массовых коммуникаций
по Томской области.
Свидетельство о регистрации
ПИ № ТУ 70-00344 от 1 сентября 2014 г.

Отпечатано в типографии
АО «Советская Сибирь»,
630048, Новосибирск,
ул. Немировича-Данченко, 104.
Тираж: 4 000 экз.
Дата выхода в свет: 16.10.2026.
Время подписания в печать:
по графику — 20.00, 12.10.2026.
фактически — 20.00, 12.10.2026.

Мнение редакции может
не совпадать с мнением авторов.

Цена свободная.



ЛАЙФХАК

Что делать,
чтобы меньше
платить
за коммуналку
С. 14

АКТУАЛЬНО:

Цифровые рубли: где ими можно платить и чем
они отличаются от привычных нам денег **С. 3**

ТЕМА НОМЕРА:

Олимпиады, целевое обучение
и налоговый вычет: как сделать
обучение в вузе менее затратным **С. 6**

ЛИЧНЫЕ ДЕНЬГИ:

«Мы начали неправильно, но у нас
была предпринимательская смелость»:
Евгений Голов о том, как маленькая
шаурмичная выросла в федеральную сеть **С. 9**

ИНСТРУКЦИЯ:

Школьный сбор денег: правила,
которые помогут избежать подозрений
банка в мошенничестве **С. 17**

РАЗБОР:

Стаж, зарплата, ИПК: от чего зависит будущая
пенсия и можно ли сделать ее больше **С. 20**

СВОЙ БИЗНЕС:

В свободном полете: как инженер-
энергетик поменял пятидневку
на пилотирование аэростата **С. 24**

АКТУАЛЬНО

текст:
Юлия ФАЛЛЕР

Цифровой рубль: как открыть кошелек, платить и переводить деньги

С СЕНТЯБРЯ 2026 ГОДА КРУПНЕЙШИЕ
БАНКИ НАЧАЛИ ПРЕДОСТАВЛЯТЬ
КЛИЕНТАМ ВОЗМОЖНОСТЬ ПОЛЬЗОВАТЬСЯ
ЦИФРОВЫМИ РУБЛЯМИ. ТЕПЕРЬ МОЖНО
ОТКРЫТЬ ЦИФРОВОЙ КОШЕЛЕК, ПЕРЕВЕСТИ
НА НЕГО ДЕНЬГИ И РАСПЛАЧИВАТЬСЯ
ИМИ В МАГАЗИНАХ. НО ПЕРЕХОДИТЬ НА
НОВУЮ ФОРМУ ДЕНЕГ НИКТО НЕ ОБЯЗАН.
РАЗОБРАЛИСЬ, **ЧЕМ ЦИФРОВОЙ РУБЛЬ
ОТЛИЧАЕТСЯ ОТ ДЕНЕГ НА БАНКОВСКОЙ
КАРТЕ**, КТО МОЖЕТ ОТКРЫТЬ КОШЕЛЕК,
ГДЕ МОЖНО РАСПЛАТИТЬСЯ ЦИФРОВЫМИ
РУБЛЯМИ В ТОМСКЕ И ЧТО ДЕЛАТЬ, ЕСЛИ
ОНИ БОЛЬШЕ НЕ НУЖНЫ.



эксперт

**Ирина
Ушакова,**

Отделение
Томск Банка
России

Что такое цифровой рубль

Цифровой рубль — третья форма россий-
ской национальной валюты наряду с наличными
и безналичными деньгами. Его выпускает Банк
России. По стоимости никакой разницы между
тремя формами нет: 1 наличный рубль = 1 без-
наличный рубль = 1 цифровой рубль. Главное
отличие в том, где находятся деньги. Наличные
мы храним в кошельке, безналичные деньги —
на счетах в коммерческих банках, а цифровые
рубли хранятся на специальном счете цифро-
вого рубля на платформе Банка России. При этом
отдельное приложение Банка России устанавли-
вать не придется.

Доступ к цифровому кошельку пользователь
получает через мобильное приложение своего
банка, если тот подключен к платформе циф-
рового рубля. Цифровой рубль предназначен
прежде всего для платежей и переводов. Это
не вклад и не накопительный счет: проценты
на остаток не начисляются.

Что изменилось с сентября

Главное изменение — цифровой рубль
стал доступен массовому пользователю. Круп-
нейшие банки должны предоставить своим кли-
ентам возможность открывать счета цифрового
рубля и проводить операции с ними. Для чело-
века это еще один способ расплачиваться и пе-
реводить деньги. Наличные, банковские карты
и обычные счета при этом никуда не исчезают.

Ирина Ушакова: «Для граждан цифровой
рубль станет еще одним способом платить и
переводить деньги. Операции с цифровыми
рублями для людей бесплатны, а пользоваться
ими можно через привычное приложение бан-
ка. При этом у человека остается выбор. Как и
прежде, можно снимать наличные, оплачивать
покупки картой или использовать другие при-
вычные инструменты. Цифровой рубль нужен не
для того, чтобы заменить их, а чтобы дополнить.

Так, переводы между людьми в цифровых ру-
блях можно будет делать бесплатно и без бан-
ковских лимитов. Это особенно удобно, когда
надо быстро перевести деньги в нужном объеме.

Для бизнеса установлены минимальные та-
рифы. До конца 2026 года компании могут про-
водить платежи и переводы без комиссии, а в
дальнейшем тарифы останутся минимальны-
ми по сравнению с картами и эквайрингом. Так,
тарифы за прием оплаты цифровыми рублями
будут в семь раз ниже комиссий по эквайрингу.

Принципиально новые возможности связа-
ны не только с обычными покупками. Цифро-
вой рубль можно будет использовать для целе-
вых и программируемых платежей, автомати-
зации отдельных расчетов и развития единой
платежной инфраструктуры. У граждан и биз-
неса будет время, чтобы познакомиться с новым
инструментом и самостоятельно решить, под-
ходит ли он для конкретных платежей».

Какие банки подключились к цифровому рублю

С 1 сентября крупнейшие банки, на которые
приходится более 80 % платежного рынка, пре-
доставили клиентам возможность открывать
счета цифрового рубля и проводить операции
с ними. Однако наличие счета в крупном банке
еще не означает, что нужная кнопка обязатель-
но появится в старой версии его приложения.

Ирина Ушакова: «В числе первых воспользо-
ваться сервисом могут клиенты, у которых есть
актуальная версия мобильного приложения
банка с разделом «Цифровой рубль». Возмо-
жно, потребует обновить приложение. Либо
напрямую обратиться в офис своего банка».

КАК ПОЛЬЗОВАТЬСЯ ЦИФРОВЫМ РУБЛЕМ

1 Открываем кошелек.

Находим в приложении своего банка раздел «Цифровой рубль». Проходим необходимые процедуры, знакомимся с условиями и подтверждаем открытие счета. Сам счет открывается на платформе Банка России.

2 Пополняем.

Перевести деньги в цифровые рубли можно со своего банковского счета. Например: банковский счет — 5 000 рублей — цифровой кошелек. Пять тысяч безналичных рублей превращаются в пять тысяч цифровых. Курс всегда один к одному.

3 Платим.

Для оплаты покупки можно использовать QR-код. Покупатель открывает соответствующий раздел приложения банка, сканирует QR-код продавца, выбирает оплату цифровыми рублями, проверяет сумму и получателя и подтверждает платеж.

4 Переводим другому.

Цифровые рубли можно переводить другим пользователям, у которых уже открыты цифровые кошельки. Операции для граждан бесплатны. Перед подтверждением необходимо внимательно проверить данные получателя и сумму.

5 Возвращаем на банковский счет.

Если цифровые рубли больше не нужны, их можно перевести обратно: цифровой кошелек — банковский счет — банковская карта — при необходимости наличные.

Кто может открыть цифровой кошелек

Все совершеннолетние граждане России. Пенсионный возраст значения не имеет: пенсионер может пользоваться цифровым рублем на общих основаниях. Самозанятый может открыть цифровой счет как физлицо. Система также предусматривает работу с цифровыми рублями для индивидуальных предпринимателей и российских юридических лиц. Для несовершеннолетних возможность открытия цифрового кошелька пока не предусмотрена.

У физлица может быть один счет цифрового рубля. Но получать доступ к нему можно через приложения разных банков-участников платформы, клиентом которых является человек.

Открыть счет можно дистанционно через мобильное приложение банка-участника платформы. Пользователь выбирает раздел «Цифровой рубль», проходит необходимые процедуры идентификации и подтверждает открытие счета. Для использования сервиса потребуется подтвержденная учетная запись на «Госуслугах».

При этом цифровой кошелек не может быть открыт автоматически. Человек самостоятельно решает, нужен ему такой счет или нет. Банк, работодатель или государственная организация не могут открыть цифровой кошелек вместо человека.

Может ли работодатель заставить перейти на цифровые рубли

Нет. Работодатель не может самостоятельно открыть сотруднику цифровой кошелек и решить, что зарплата будет перечисляться только туда. Использование цифрового рубля гражданами добровольное. Это касается и других выплат: появление цифрового рубля не означает автоматического перевода пенсий, пособий и зарплат бюджетников на новую форму денег.

Где они хранятся

Счет цифрового рубля открывается на платформе ЦБ. Коммерческий банк предоставляет человеку доступ к этому счету через свое приложение. Поэтому у одного человека не будет отдельного цифрового кошелька в Сбере, ВТБ и каждом другом банке.

Где расплатиться цифровыми рублями в Томске

Ирина Ушакова: «Требование принимать цифровые рубли действует по всей стране. С 1 сентября 2026 года обеспечить оплату цифровыми рублями должны продавцы, которые одновременно выполнили три условия: ■ получили за предыдущий календарный год выручку от 120 млн рублей; ■ продают товары или услуги гражданам для личных нужд;

■ на 1 января 2026 года имели договор на прием электронных средств платежа с банком, признанным ЦБ значимым на рынке платежных услуг.

В Томске это могут быть крупные магазины, сетевые супермаркеты, аптеки, АЗС, салоны услуг и другие компании. Но обязанность определяется не названием организации и не размером конкретного магазина, а перечисленными критериями».

Далее круг продавцов будет расширяться поэтапно. С 1 сентября 2027 года обязанность принимать цифровые рубли распространится на торговые компании — клиентов банков с универсальной лицензией с годовой выручкой от 30 млн рублей. С 1 сентября 2028 года — на компании с выручкой от 20 до 30 млн рублей, обслуживающиеся в соответствующих банках.

Ирина Ушакова: «Единого публичного списка всех магазинов и организаций Томска, принимающих цифровые рубли с 1 сентября, нет. Поэтому, если вы захотите рассчитаться таким способом, для начала выясните в торговой точке, принимает ли продавец оплату цифровыми рублями и есть ли у него счет цифрового рубля. Так как подключение бизнеса проходит в несколько этапов, перечень доступных торговых точек будет постепенно расширяться.

При этом рассчитываться цифровыми рублями можно не только в обычных магазинах, но и в интернете. Не-

которые продавцы уже принимают оплату цифрорублем на своих сайтах».

Можно ли пользоваться цифровым рублем без интернета

Ирина Ушакова: «На 1 сентября 2026 года полноценная оплата цифровыми рублями без интернета еще не запущена. Банк России изучает технологические решения для офлайн-операций и планирует перейти к их тестированию после завершения исследований. Срок запуска такой возможности пока не определен. Сейчас для работы с цифровым кошельком нужно лишь мобильное приложение банка-участника платформы цифрового рубля. Отдельное приложение Банка России скачивать не нужно».

Кто сможет видеть, куда я трачу цифровые рубли

Поскольку цифровые рубли находятся на платформе ЦБ, у некоторых пользователей возникает вопрос: означает ли это, что госорганы смогут видеть все покупки человека? По словам Ирины Ушаковой, операции с цифровыми рублями проходят на платформе Банка России, а доступ клиента к цифровому кошельку обеспечивает его банк. При этом объем информации о гражданах не будет больше, чем при обычных безналичных расчетах.

Ирина Ушакова: «Сведения о состоянии счета цифрового рубля и операциях защищены банковской тайной. Банки, ЦБ, налоговые и другие государственные органы получают доступ к информации только в случаях и порядке, которые установлены законодательством. Для безналичных и цифровых рублей действуют одинаковые общие правила раскрытия такой информации». То есть сам переход от банковской карты к цифровому рублю не создает для налоговой или других ведомств неограниченного доступа к личным расходам человека.

Какие установлены лимиты

Для физлиц установлен лимит на пополнение счета цифрового рубля со своих банковских счетов — до 300 тысяч рублей в календарный месяц. Но это не лимит на переводы. Одно из преимуществ цифрового рубля в том, что граждане могут переводить друг другу бесплатно, сколько им нужно, без ограничений со стороны банков.

Нужна ли комиссия

Для граждан операции с цифровыми рублями бесплатны. Для бизнеса предусмотрены отдельные тарифы, которые, по словам эксперта ЦБ, ниже действующих тарифов на ряд аналогичных банковских операций.

Будут ли проценты и кешбэк

Нет. Цифровой кошелек не является ни вкладом, ни накопительным счетом. Проценты на остаток цифровых рублей не начисляются. Они нужны для платежей и переводов, а не для получения дохода от сбережений.

Если потерялся телефон

Потерянный телефон не означает потерю цифровых рублей. Деньги находятся не в памяти смартфона, а на платформе Банка России. При подозрении, что посторонний получил доступ к приложению банка, нужно как можно быстрее принять меры для блокировки доступа и операций. После восстановления доступа к банковским сервисам человек сможет снова пользоваться своим цифровым счетом.

Как защищают цифровые кошельки от мошенников

К цифровым рублям применяются механизмы информационной безопасности и защиты данных. Но сама технология не способна полностью защитить человека от уловок социальной инженерии. Поэтому правила кибергигиены остаются прежними: нельзя сообщать посторонним коды подтверждения, пароли и другую информацию для доступа к банковским сервисам, устанавливать программы по просьбе незнакомцев и переводить деньги на «безопасные счета». Если человек сам подтвердил перевод мошеннику, вернуть деньги может быть сложно. При подозрении на мошенничество необходимо как можно быстрее заблокировать доступ и обратиться в банк и правоохранительные органы.

Что будет с цифровыми рублями после смерти владельца

Цифровые рубли не сгорают. Они входят в наследство и могут быть получены наследниками в установленном законом порядке.

Человек самостоятельно решает, нужен ему такой счет или нет. Банк, работодатель или государственная организация не могут открыть цифровой кошелек вместо человека.

Сколько стоит поступить в Томске

Само поступление в государственный вуз бесплатное: платить за подачу документов и участие в конкурсе не нужно. Но если поступить на бюджет не удалось, образование становится серьезной статьей расходов. В 2026-м год платного обучения в томских вузах обходится примерно в 155–455 тысяч рублей в зависимости от университета и специальности. Большинство популярных направлений стоят около 190–250 тысяч. Например, обучение будущего врача может стоить 320 тысяч в год, стоматолога — 455. Если ребенок поступает из другого города, добавятся жилье, питание, транспорт и поездки домой. Поэтому финансово готовиться к поступлению стоит уже в 10–11 классе.

Поступаем на бюджет

Главный способ сэкономить на высшем образовании — поступить на бюджетное место. Причем высокий результат ЕГЭ — это не единственный путь. Олимпиады, индивидуальные достижения, целевая квота и предусмотренные законом льготы могут изменить положение абитуриента в конкурсе. Правила приема на 2027 год необходимо будет проверить ближе к началу кампании, но готовиться к разным вариантам можно уже сейчас.

Высокие результаты ЕГЭ

Для большинства выпускников основной способ поступить бесплатно — пройти общий конкурс по результатам ЕГЭ. Еще осенью 2026 года полезно составить список из нескольких вариантов и посмотреть проходные баллы прошлых лет. При этом прошлогодний проходной балл не будет гарантией: количество мест, число абитуриентов и их результаты меняются. Можно заранее определить несколько сценариев поступления в зависимости от результатов ЕГЭ. Это повышает вероятность получения бюджетного места и снижает риск того, что придется принимать решение о платном обучении в последний момент.

ТЕМА НОМЕРА

текст:
Юлия ФАЛЛЕР

Как поступить в вуз в 2027 году и сэкономить: финансовый план для родителей будущего студента

ПОСТУПЛЕНИЕ РЕБЕНКА В ВУЗ — СЕРЬЕЗНАЯ НАГРУЗКА НА СЕМЕЙНЫЙ БЮДЖЕТ. **РЕПЕТИТОРЫ, ПОДГОТОВИТЕЛЬНЫЕ КУРСЫ, А ЗАТЕМ ПЛАТНОЕ ОБУЧЕНИЕ, ЖИЛЬЕ И ДРУГИЕ РАСХОДЫ МОГУТ ОБОЙТИСЬ В СОТНИ ТЫСЯЧ РУБЛЕЙ. НО ЧАСТЬ ЗАТРАТ МОЖНО СОКРАТИТЬ, А НЕКОТОРЫХ И ВОВСЕ ИЗБЕЖАТЬ. ЧТО БУДУЩЕМУ АБИТУРИЕНТУ И ЕГО РОДИТЕЛЯМ СТОИТ СДЕЛАТЬ УЖЕ В 2026 ГОДУ, ЧТОБЫ ПОСТУПЛЕНИЕ В ВУЗ В 2027-М ОБОШЛОСЬ СЕМЬЕ ДЕШЕВЛЕ?**

Олимпиада может заменить борьбу за несколько баллов ЕГЭ

В 2026 году число выпускников, получивших 100 баллов на ЕГЭ, выросло почти втрое — с 700 до 2 000 человек. Но даже максимальные результаты на экзаменах не всегда гарантируют поступление на бюджет. Один из абитуриентов в 2026 году набрал 300 баллов за три ЕГЭ и получил еще 10 баллов за индивидуальные достижения, однако не прошел на бюджетное место. Позже Финансовый университет при Правительстве РФ сообщил, что предоставит ему грант на обучение.

Победители и призеры олимпиад создают дополнительную конкуренцию — они имеют право поступления без вступительных испытаний по соответствующему направлению либо результат, приравненный к максимальному количеству баллов ЕГЭ по профильному предмету. Выгода мо-

жет быть огромной. Если благодаря олимпиаде ребенок получает бюджетное место на программе стоимостью 250 тысяч в год, потенциальная экономия за четыре года составит около миллиона рублей.

Какие олимпиады могут помочь

В первую очередь стоит обратить внимание на Всероссийскую олимпиаду школьников. В 2026/27 учебном году она проводится по 24 предметам. Победители и призеры заключительного этапа могут получить право поступления без вступительных испытаний на направления, соответствующие профилю олимпиады. Есть и перечневые олимпиады, входящие в ежегодно утверждаемый Минобрнауки список. В зависимости от олимпиады, диплома и правил вуза результат может дать право на поступление без вступительных испыта-



ний либо 100 баллов по профильному предмету.

У томских школьников есть местные возможности. Например, ТГУ участвует в проведении Открытой региональной межвузовской олимпиады школьников (ОРМО), а ТПУ — олимпиады школьников «Газпром», ориентированной в том числе на будущих инженеров.

Целевое обучение

Альтернативой общему конкурсу может стать целевое обучение. В этом случае абитуриенты участвуют в отдельном конкурсе на места целевой квоты. Ребенок учится за счет бюджета, но считать целевое обучение просто «бесплатным вузом» неправильно. По договору вуз обучает, а выпускник получает распределение на работу. За нарушение условий предусмотрена ответственность.

ДЕТАЛИ

Индивидуальные достижения

Вузы начисляют дополнительные баллы при поступлении абитуриентам с личными достижениями в учебе, творчестве, спорте, волонтерстве, за победу в конкурсах, призовые места в олимпиадах и другие заслуги.

Каждый вуз сам определяет, сколько баллов начислит за индивидуальные достижения. Максимально возможное число баллов — 10.

Перед подачей заявки стоит выяснить, где и сколько времени придется работать после выпуска, какую поддержку предоставляет заказчик и что произойдет при невыполнении обязательств. Предложения о заключении договоров публикуются на платформе «Работа в России». Там можно увидеть заказчика, вуз, образовательную программу, будущее место работы и меры поддержки.

Право на квоты

Часть бюджетных мест выделяется поступающим, которым законодательство предоставляет особое право на прием в пределах особой квоты. Например, таким правом могут воспользоваться дети-инвалиды, инвалиды I и II групп, инвалиды с детства и ряд других категорий при выполнении установленных законом условий. Отдельная квота есть для ка-

тегорий граждан, прямо определенных законом, в том числе для участников СВО и членов их семей. Условия для разных категорий отличаются.

Лучше не выбирать единственную стратегию «сдам ЕГЭ и посмотрю». Уже осенью можно готовить несколько вариантов: ЕГЭ, олимпиады, индивидуальные достижения, целевые предложения и поступление по квоте, если для него есть основания.

Репетитор, курсы при вузе или онлайн: как сэкономить на подготовке

Расходы начинаются еще до поступления: репетиторы, онлайн-школы, пробные экзамены, подготовительные курсы. Но индивидуальный репетитор не единственный вариант.

В ТГУ можно заниматься онлайн

В 2026/27 учебном году ТГУ предлагает 11-классникам дистанционные подготовительные курсы. Большой онлайн-курс с октября 2026 года по май 2027-го стоит 28 тыс. рублей за предмет. Подготовка по трем предметам обойдется в 84 тысяч рублей.

Для подготовки к олимпиадам ТГУ проводит курс «Олимпиадник» для учащихся 8–11 классов. Стоимость программы — от 8 тысяч рублей.

Бесплатная подготовка: начать с ФИПИ

Покупать годовой курс сразу необязательно. Сначала можно проверить, какую часть программы школьник способен освоить самостоятельно. На сайте ФИПИ (Федеральный институт педагогических измерений) есть открытый банк заданий, навигатор самостоятельной подготовки, методические материалы и видеоконсультации. Уже опубликованы проекты демоверсий, спецификаций и кодификаторов ЕГЭ-2027. Можно решить демоверсию, определить слабые темы и только после этого покупать заня-

тия. Возможно, вместо годового курса потребуются несколько месяцев подготовки или помощь преподавателя по отдельным разделам. Оптимальной может стать смешанная модель: сложный профильный предмет — с репетитором, второй — на групповом онлайн-курсе, а предмет без серьезных пробелов — самостоятельно.

Образовательный кредит

Альтернативой обычному потребительскому кредиту может стать образовательный кредит с господдержкой. По условиям 2026 года ставка для заемщика составляет 3 % годовых. Залог и поручительство не требуются. Льготный период включает срок учебы и еще девять месяцев после ее окончания. В этот период основной долг возвращать не нужно. После окончания льготного периода погашать кредит можно в течение 15 лет. Абитуриентам 2027 года важно проверить, входит ли выбранная профессия, специальность или направление подготовки в перечень, на который распространяется программа.

Учебу можно оплатить материнским капиталом

Средства маткапитала можно направить на образование любого ребенка в семье, а не обязательно того, рождение которого дало право на выплату. На момент начала обучения ребенку должно быть не больше 25 лет. Ребенку, в связи с рождением которого возникло право на сертификат, должно исполниться три года. Образовательная организация должна находиться в России и иметь право оказывать соответствующие услуги.



Стоимость поступления в Томске в 2026 году



Льготы для олимпиадников на экономических специальностях

Маткапиталом разрешается оплачивать не только обучение, но и жилое помещение и коммунальные услуги в общежитии, предоставленном студенту образовательной организацией. Например, размер выплаты на второго ребенка в 2026 году составляет 963 243,17 руб. Такой суммы может хватить на несколько лет обучения в региональном вузе.

Налоговый вычет на обучение

Даже если семья оплачивает университет своими деньгами, часть расходов можно вернуть с помощью социального налогового вычета. Для расходов на обучение ребенка, произведенных начиная с 2024 года, максимальная сумма составляет 110 тысяч рублей в год на каждого ребенка в общей сумме на обоих родителей. Если доход родителя облагается НДФЛ по ставке 13 %, максимальный возврат составит: $110\ 000 \times 13\ \% = 14\ 300$ в год. За четыре года обучения можно вернуть 57 200 рублей. Конечно, при условии, что родитель будет иметь право на вычет и достаточную сумму уплаченного НДФЛ.

Налоговый вычет не превращает платное образование в дешевое, но отказываться от возможности вернуть часть потраченных денег точно не стоит. Если родитель заплатил за учебу меньше 110 тыс. руб., возврат рассчитывается исходя из фактических расходов.

Например, если обучение стоит 80 тысяч в год, сумма возврата составит: $80\ 000 \times 13\ \% = 10\ 400$ рублей. Если учеба стоит 300 тысяч, возврат будет рассчитываться со 110 тысяч.

Для получения вычета действуют требования к возрасту и форме обучения ребенка. Он доступен за плату обучения своего или опекаемого ребенка, брата или сестры возрастом до 24 лет (до 18 — для опекаемого ребенка), обучающихся очно. Поэтому перед оплатой проверьте актуальные условия ФНС и правильно оформите договор с платежными документами.

Для расходов начиная с 2024 года подтверждение стало проще: для на-

логовой используется справка об оплате образовательных услуг установленной формы, которую выдает образовательная организация или ИП, ведущий образовательную деятельность. Получить вычет можно:

- через подачу декларации в налоговую после окончания года;
- через работодателя в течение года;
- в упрощенном порядке, если необходимые сведения поступили в ФНС.

Чтобы воспользоваться упрощенным порядком получения вычета, необходимо в образовательную организацию подать согласие на передачу данных в налоговую.

Не откладывайте вопрос о вычете до окончания университета. Оплатили учебу — проверьте право на возврат налога за этот год. Неиспользованную сумму социального вычета перенести на следующий год нельзя. При этом можно заявить вычет за три предшествующих года. Так, в 2026 году можно вернуть НДФЛ за 2025, 2024 и 2023 годы. За каждый год нужно подать отдельную декларацию. Однако за 2023 год действует меньшая сумма лимита вычета (50 тысяч), а для подтверждения расходов потребуются договор и чеки об плате.

Траты после поступления

Получить бюджетное место еще не значит учиться бесплатно. Если ребенок поступает в другом городе, основными расходами становятся жилье, питание и транспорт. Добавятся связь, учебные материалы, одежда и бытовые расходы. Поэтому при выборе вуза полезно считать не только стоимость обучения. Иногда бюджетное место в другом городе может быть затратнее учебы рядом с домом.

Общежитие или квартира?

Общежитие — самый экономный вариант для иногороднего студента. Еще при выборе вуза стоит выяснить, предоставляется ли оно первокурсникам, сколько стоит проживание и всем ли хватает мест. В Томске его стоимость несопоставима с арендой отдельной

квартиры. Но после переезда понадобятся постельное белье, посуда, бытовая химия и другие вещи. Лучше заранее предусмотреть деньги на «стартовый набор первокурсника».

Если общежития нет, придется рассматривать аренду. Кроме ежемесячной платы могут потребоваться залог и оплата услуг посредника. Нужно будет платить за коммуналку и интернет. Снизить расходы можно, снимая жилье совместно с другими студентами. Например, квартира за 40 тыс. руб./мес. при проживании двух человек означает 20 тыс. руб. аренды на каждого без учета коммунальных платежей.

Питание и транспорт

Самый дорогой сценарий — постоянно питаться в кафе и заказывать готовую еду, самый экономный — готовить самостоятельно. Еще до поступления можно провести эксперимент: выделить школьнику предполагаемый месячный бюджет на питание и проверить, получается ли в него уложиться.

Высокая аренда рядом с университетом может перекрыть экономию на проезде. Поэтому полезно сравнить стоимость жилья у корпуса и в более удаленном районе с учетом расходов на общественный транспорт.

Для иногороднего студента отдельная статья транспортных расходов — поездки домой. Билеты несколько раз в год могут добавить десятки тысяч рублей к стоимости студенческой жизни. Поэтому при сравнении вузов нужно учитывать и транспорт между городами.

Учеба тоже требует расходов

Даже бюджетнику нужны книги, канцелярия, распечатка и переплет курсовых работ, специальная одежда, материалы для практических занятий, техника или программное обеспечение. Но покупать все заранее по спискам из интернета не стоит. Часть учебников есть в библиотеке и электронных базах, программы может предоставить вуз, а старшекурсники подскажут, что действительно понадобится.

Запас на первый месяц

Первый месяц обычно дороже последующих. Кроме питания, транспорта и связи могут понадобиться деньги на переезд, залог за квартиру, вещи для общежития, одежду, учебные принадлежности и бытовые мелочи. Поэтому финансовую подушку будущего студента лучше создать еще до августа и разделить деньги на две части: ежемесячный бюджет и стартовый резерв на переезд и непредвиденные расходы.

текст:
Юлия
ФАЛЛЕР

ФОТО ИЗ
АРХИВА
ГЕРОЯ



ЛИЧНЫЕ
ДЕНЬГИ

Миллиард на шаурме

Евгений Голов о личных деньгах, дорогих ошибках и жизни без финансовой подушки

ЕЩЕ НЕСКОЛЬКО ЛЕТ НАЗАД ЕВГЕНИЙ ГОЛОВ УЧИЛСЯ НА ГЕОФИЗИКА, ПО НОЧАМ РАБОТАЛ В ТАКСИ И ВМЕСТЕ С ОДНОГРУППНИКОМ ПРОБОВАЛ ПЕРВЫЕ БИЗНЕС-ИДЕИ. В 2020 ГОДУ ПАРТНЕРЫ ВЛОЖИЛИ 350 000 РУБЛЕЙ В НЕБОЛЬШУЮ ШАУРМИЧНУЮ В ТОМСКЕ. ПО ИТОГАМ 2025 ГОДА ВЫРУЧКА ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЕТИ «БЕЗУМНО. КРУТАЯ ШАУРМА» ПРЕВЫСИЛА 1,3 МЛРД РУБЛЕЙ. ЕВГЕНИЙ РАССКАЗАЛ, ПОЧЕМУ МИЛЛИАРДНАЯ ВЫРУЧКА НЕ ДЕЛАЕТ ВЛАДЕЛЬЦА МИЛЛИАРДЕРОМ, НА ЧТО ПОТРАТИЛ ПЕРВЫЙ МИЛЛИОН, СКОЛЬКО ЕМУ НУЖНО ДЛЯ КОМФОРТНОЙ ЖИЗНИ И ПОЧЕМУ ПРИ ВЫСОКИХ ДОХОДАХ У НЕГО ДО СИХ ПОР НЕТ КЛАССИЧЕСКОЙ ФИНАНСОВОЙ ПОДУШКИ.

— **Евгений, помните первые самостоятельно заработанные деньги?**

— Мне было лет четырнадцать-пятнадцать. Я восемь часов простоял на простойке, продавал сим-карты и заработал 400 рублей. Это был длинный день: я стоял в футболке, руки сильно обгорели и стали почти черными. На что потратил деньги, не помню — наверное, на обычные подростковые вещи. Но сам момент, когда мне впервые заплатили за труд, запомнился.

— **Позже вы почти все студенческие годы работали в такси?**

— Из семи лет учебы около шести я таксовал. Работал много, часто по ночам. По тем временам в такси можно было зарабатывать вполне нормальные деньги — на уровне хорошей средней зарплаты. Я учился на геофизика в Томском политехническом университете, окончил специалитет с красным дипломом, затем поступил в магистратуру, потом в аспирантуру. В семье всегда говорили: надо учиться — и я учился. Но примерно на третьем курсе понял, что работа вахтовым методом совершенно не для меня.

В университете я познакомился с Давидом Калицевым, моим будущим бизнес-партнером. Мы были одно-

группниками и вместе пробовали небольшие проекты. К моменту поступления в аспирантуру уже понимали, что хотим заниматься бизнесом. Аспирантура в некой степени была способом успокоить родителей: мы продолжали учиться, получали стипендию, но параллельно строили свои планы.

— **После вуза вы все же пытались устроиться по специальности?**

— Да. Была компания, куда мне действительно хотелось попасть, но меня не взяли. Мне казалось, что собеседование прошло идеально, однако причину отказа не объяснили.

Сейчас я им даже благодарен: возможно, если бы меня приняли, моя жизнь сложилась бы совсем иначе. После этого я решил попробовать себя в продажах и устроился продавать нефтегазовое оборудование. Там меня очень хорошо обучили: как выходить на людей, вести переговоры, заходить в крупные компании. Проработал всего несколько месяцев и ушел, успев заключить один контракт. Но для меня это был огромный опыт. Именно навыки прямых продаж потом помогли спасти первую точку.

«Родители тратили рационально, а у меня гиперкомпенсация»

— **Как в вашей семье относились к деньгам? Вас учили экономить?**

— Родители очень рационально относились к расходам. Семья у нас была обычная: мама работала воспитате-

лем в детском саду, отец — старшим машинистом на ГРЭС. Крупные покупки давались непросто — за машину, например, долго выплачивали кредит. Деньги всегда считали внимательно.

У меня, возможно, произошла своеобразная гиперкомпенсация. Я легче отношусь к тратам и иногда совершаю покупки, которые сложно назвать рациональными. Могу долго думать над полезной вещью за 40 000 рублей и одновременно купить старую машину, обслуживание которой превращается в финансовый апокалипсис. У меня есть Jeep Grand Cherokee 1998 года — почти как в фильме «Брат». За год я выезжал на нем, наверное, раз двадцать. Все остальное время машина проводит на эвакуаторе или в сервисе и съедает невероятно много денег. С финансовой точки зрения это абсолютно бессмысленно, но эмоционально мне хотелось именно такую машину.

— **А на что вам трудно тратить?**

— Иногда сложно потратить именно на себя. Недавно хотел купить купель, чтобы зимой закаляться дома и не ездить к проруби. Она стоила около 40 000 рублей, и я долго сомневался, хотя объективно мог себе это позволить. Четкой логики здесь нет: в одном случае легко принимаешь дорогое и нерациональное решение, а в другом долго думаешь над относительно небольшой суммой.

350 тысяч на первую шаурмичную

— **На первую шаурмичную у вас было 350 000 рублей. Откуда взяли эти деньги?**

— Около 150 000 накопили сами, еще 200 000 заняли. Тогда 350 000 казались очень большой суммой. Многие нам дал университет. Мы умели учиться, работать с информацией, строить расчеты. Хорошо знали Excel — вся первая управленческая система была собрана в огромных взаимосвязанных таблицах. Не было красивых программ и готовых сервисов, зато мы каждый день видели, сколько заработали или потеряли, сколько продуктов осталось на складе, как меняется себестоимость.



ЕВГЕНИЙ ГОЛОВ
И ДАВИД КАЛИЦЕВ

— **Сегодня открыть такую же точку за 350 000 уже невозможно?**

— Конечно. Если говорить о точке нашего формата с паушальным взносом (Разовый платеж, который покупатель франшизы платит ее владельцу, чтобы работать под чужим брендом. — Ред.), ремонтом, оборудованием и запасом средств на запуск, ориентир — около 4 млн рублей. Цены сильно выросли, требования к помещению и оборудованию стали другими, да и мы теперь понимаем, сколько вещей на старте сделали неправильно. Тогда неправильно было практически все.

Мы не были поварами, не знали, как проектировать кухню, какое оборудование выбирать и как выстраивать процессы. Делали — переделывали — снова делали. Но у нас была предпринимательская смелость: мы не знали, как «правильно», и поэтому просто искали способ открыться.

— **Вы запустились почти одновременно с пандемийными ограничениями. Что помогло не потерять вложенные деньги?**

— Мы открылись рядом с общепитом, а студентов практически не было.

Продаж не хватало. И тогда сработал мой опыт: я пошел продавать напрямую. Видел ребят у общепитов, знакомился, рассказывал о нас и предлагал шаурму. Если замечал, что человек идет к конкурентам, мог подойти, начать разговор и пригласить к нам. Сейчас это звучит довольно дерзко, но тогда каждый покупатель был на счету.

Когда денег почти нет, начинаешь понимать цену каждой копейки. Мы полностью оцифровывали работу, считали продукты, продажи, остатки и прибыль по дням. Прямые продажи и строгий учет помогли пережить первый кризис, а затем быстро нарастить локальную аудиторию.

Почему миллиард выручки не делает владельца миллиардером

— **По итогам 2025 года выручка сети составила 1,322 млрд рублей. Человек, далекий от бизнеса, может решить, что эти деньги принадлежат владельцам. Это так?**

— Конечно, нет. Выручка — это не деньги собственника. Из нее оплачиваются продукты, зарплаты, аренда, налоги, маркетинг, содержание управ-

Мы не знали, как «правильно», и поэтому просто искали способ открыться.

ляющей компании, запуск новых направлений и много других расходов. Более того, бизнес меньшего масштаба иногда может быть выгоднее. Были бы мы в пять-шесть раз меньше, возможно, зарабатывали лично больше: на большом объеме экономика устроена иначе, рентабельность снижается, расходы на управление растут. Сейчас приходится бежать очень быстро хотя бы для того, чтобы сохранять прежний уровень дохода. А чтобы зарабатывать больше, нужно бежать еще быстрее. Мы идем в масштаб не только ради денег. Есть амбиция построить большую компанию и сильную команду.

— **На чем зарабатывает одна точка и что сильнее всего съедает ее прибыль?**

— Средний оборот — около 2,5 млн рублей в месяц. Но средняя цифра всегда условна: есть точки с оборотом около 1,5 млн, есть с 6 млн. Результат зависит от города, локации, возраста точки, команды и управления.

Прежде всего прибыль съедает себестоимость продуктов — 30-35 % оборота. Затем фонд оплаты труда — примерно 12-15 %. Есть аренда, налоги, доставка, коммунальные и другие расходы. Сейчас бизнес борется уже не за десятки, а порой за десятые доли процента рентабельности. И важно контролировать все: закупки, списания, скорость кухни, расписание сотрудников, качество продукта. Раньше предприниматель мог открыть заведение, не очень эффективно им управлять и все равно получать хорошую прибыль: конкуренция была ниже, запуск и реклама — дешевле. Сегодня так не работает. Бизнес-модель должна быть собрана очень точно.



У меня высокая терпимость к риску. Для предпринимателя это важное качество: ты понимаешь, что что-то может пойти не так, и все равно действуешь.

Первый миллион — на ипотеку

— Помните первый миллион рублей, заработанный лично для себя?

— Да, у меня тогда накопилось примерно 1,3 млн рублей. Я закрыл ипотеку, которую на себя оформил отец. Родители поначалу не верили в наш бизнес, думали: сын занимается какой-то ерундой, лучше бы пошел на нормальную работу. А я приехал и сказал: «Все, поехали закрывать ипотеку». Наверное, именно тогда они впервые увидели, что это уже не юношеское увлечение, а настоящее дело.

— Миллион сегодня по-прежнему кажется вам большой суммой?

— Честно — уже нет. При нынешнем уровне расходов миллион может уйти очень быстро. Но все зависит от того, для какой задачи его оценивать. Для обычной личной покупки это одно, для развития сети или содержания большого дома и автомобиля — другое.

— Сколько вам нужно в месяц для комфортной жизни?

— На себя, как мне кажется, я трачу не так много. Но я содержу три семьи: свою, родителей и помогаю родителям жены. В какой-то момент сказал родителям: «Уходите с работы. Я буду каждый месяц платить вам столько, сколько вы получали». Хотелось, чтобы они наконец отдохнули. Сейчас помощь уже больше их прежней зарплаты. Для меня это одна из самых важных возможностей, которые дали деньги. Если говорить обо всех расходах и возможности почти ни в чем себе не отказывать, сумма может достигать примерно до 2 млн рублей в месяц. Это большой дом, дорогая в обслуживании машина, семья, перелеты, увлечения. Например, я прыгаю с парашю-

том, а один такой выезд на выходные может стоить около 100 000 рублей.

— Что стало доступно с ростом доходов?

— Возможность быстро принять решение и ни от кого не зависеть. Купить билеты и на выходные улететь в Москву, не планируя поездку несколько месяцев. Жить в загородном доме. Сдерживать машину, которую большинство людей не стали бы покупать из-за стоимости ремонта. Заниматься дорогим хобби. Помогать родителям.

Дорогие ошибки: ремонт, личный бренд и наставничество

— Какая самая дорогая вещь, которую вы покупали себе?

— Дом.

— А самая бессмысленная дорогая покупка?

— Наверное, часть ремонта в этом доме. Я был занят, мне присылали сметы, я согласовывал и оплачивал. Заказывали очень дорогую сантехнику, светильники, люстры, торшеры. Потом начал разбираться и понял, что дальше придется экономить. В результате дорогие и более простые решения в интерьере местами не очень сочетаются. Хороший урок: высокая цена не гарантирует ни удобства, ни красоты.

— Какой финансовый эксперимент оказался самым дорогим?

— Когда у нас работали три филиала и компании было около двух лет, мы купили наставничество за 1,5 млн рублей. Это были практически все накопленные деньги. Пять лет назад сумма ощущалась особенно большой. Но за полтора года мы реально сильно выросли. И сообщество вокруг настав-

ничества дало эффект: мы познакомились с предпринимателями совершенно иного масштаба, увидели, каким большим может быть бизнес. Стали еще смелее и амбициознее в своих целях. Поэтому я продолжаю вкладывать в обучение. Не каждый наставник даст готовое решение, но из опыта можно забрать знания, связи или новый угол зрения. А когда платишь крупную сумму, появляется мотивация не просто послушать, а внедрить и вернуть инвестиции результатом.

— Были другие дорогие эксперименты?

— Я вкладывался в развитие личного бренда: несколько месяцев работал с командой, потратил около 2 млн рублей и получил примерно 600 подписчиков. Один подрядчик взял 700 тысяч рублей за несколько роликов, ничего не сделал и пропал. Еще около миллиона я заплатил специалисту, чтобы разобраться в принципах продвижения. В итоге понял, что такой формат не мой. Но отношусь к этому как к инвестициям в себя и знания — пусть иногда очень дорогим.

Активы есть, а финансовой подушки нет

— Где находятся ваши личные накопления: на вкладах, в недвижимости, на ИИС?

— Основная инвестиция — бизнес. Прибыль франчайзингового направления мы уже несколько лет практически полностью реинвестируем в управляющую компанию и рост сети. Есть дом, но называть его инвестицией сложно: у меня ипотека, и недвижимость постоянно требует расходов. Есть личные вложения в точки ребят из нашей команды. Отдельного пассивного дохода, не связанного с компанией, у меня нет. Накопительного счета или классической финансовой подушки — тоже. Бывает парадоксальная ситуация: активы и деньги в компании есть, а на личной карте в конкретный момент недостаточно средств для обычной покупки. Тогда могу позвонить помощнику и попросить перевести деньги.

Я понимаю, что подушка нужна. Сначала хочу закрыть ипотеку на дом и выстроить доходы так, чтобы часть денег стабильно оставалась. Но у меня высокая терпимость к риску. Для предпринимателя это важное качество: ты понимаешь, что что-то может пойти не так, и все равно действуешь.

— Можете одолжить близкому другу миллион рублей?

— Да, если он у меня в этот момент есть. Но близких друзей, которым я готов дать крупную сумму, немного. Часто я отношусь к такой помощи не как к долгу, а как к деньгам, которые, возможно, никогда не вернуться. Если готов с ними расстаться и человеку действительно нужно помочь, тогда даю.

— Вы продаете франшизу всем, у кого есть необходимая сумма?

— Нет, мы довольно часто отказываем. Деньги сами по себе не делают человека подходящим партнером. Иногда отправляем человека хотя бы еще раз подумать. Например, пришел молодой мужчина: жена рождает через месяц, семья собирается переехать в другой город, вместе заниматься первой точкой, а деньги на открытие взять в кредит. Все риски сложились одновременно. Такая франшиза может не улучшить, а разрушить их жизнь.

Бывает, когда ради бизнеса родители готовы продать дом или заложить машину. Нам важно понимать не только то, хватит ли денег на запуск, но и то, насколько человек осознает риски. Партнер представляет нас в своем городе, поэтому ценности и подход должны совпадать.

«Деньги купили нам спокойствие»

— Когда вы впервые почувствовали себя обеспеченным человеком?

— Не могу назвать одну цифру или конкретный день. Доходы растут, и расходы растут вместе с ними, поэтому глобально ощущения меняются не так сильно. Не думаю, что частный самолет сам по себе сделал бы меня принципиально счастливее. Но большие деньги точно дали свободу

выбора, спокойствие и дополнительную энергию. Когда постоянно думаешь, где взять лишние 5 или 50 тысяч рублей, на эти переживания уходит огромное количество сил. А ведь ту же энергию можно направить на что-то, что принесет новые деньги.

Однажды мы летели через Армению на встречу предпринимателей. У авиакомпании оказалось правило: если заранее не зарегистрировался онлайн, платишь в аэропорту штраф — около 25 000 рублей с человека. Российские карты не работали, требовалась наличная валюта, рейс уже скоро. Люди рядом паниковали: для кого-то такая сумма означала, что он просто не сможет улететь. Нам тоже было неприятно потерять деньги, но мы нашли наличные, заплатили и спокойно пошли на рейс. Я подумал: «Как хорошо, что мы достаточно зарабатываем». Не потому, что денег было не жалко, а потому, что в критической ситуации они позволили не разрушаться от стресса. Деньги в тот момент буквально купили нам спокойствие.

— Есть ли сейчас ощущение «мне достаточно»?

— В целом — да. Конечно, иногда хочется машину или вещь покруче, особенно когда что-то задевает самолюбие. Но это быстро проходит. Мне не нужен четырехэтажный дом или яхта. Я скорее мечтаю купить рядом с домом маленький заросший участок в лесу и поставить там простую баню. Амбиции сейчас больше связаны не с лич-

ным потреблением, а с инвестициями и новыми проектами. Когда компания станет более самостоятельной и окончательно выйдет из постоянного ручного управления, возможно, мне захочется создать что-то еще.

— Есть цена, за которую вы готовы завтра продать долю в «Безумно»?

— Для меня такой цены сейчас нет. Компания — это ребенок, в буквальном смысле. Мы создавали ее с нуля, растили, собирали команду. Многие пришли сюда именно потому, что здесь мы с Давидом. Поэтому продажа для меня звучит примерно так: «Давайте мы убьем эту компанию, а вам за это дадим сто миллионов». Нет. Продать ее только ради суммы денег — точно нет.

— Какой главный совет о деньгах вы хотели бы передать детям?

— Считать деньги и понимать их движение. Не обязательно ради жесткой экономии. Важно видеть, сколько приходит, сколько уходит и на что именно. Когда появляется аналитика, меняется мышление, а затем и действия: начинаешь осознанно решать, что тебе действительно нужно и как можно повлиять на доход. В компании финансовый учет для нас — основа управления. В личных расходах я отношусь к этому свободнее, но понимаю ценность привычки. Считать деньги не значит во всем себе отказывать. Это значит управлять ими, а не обнаруживать постфактум, что они ушли на то, чего ты даже не хотел.



Коммунальные платежи: на чем и как можно сэкономить



Вода — по счетчикам

Если в квартире или доме нет счетчиков горячей и холодной воды, платеж за водный ресурс рассчитывается по нормативу, к которому за каждого зарегистрированного жильца применяется еще и повышающий коэффициент. Даже если воды потреблено меньше установленного лимита, в счете будет сумма за весь нормативный объем. То же самое происходит, если счетчик есть, но он не введен в эксплуатацию (с выдачей соответствующего акта), или у него истек срок поверки: такой прибор ресурсные компании рассматривают как отсутствующий. Чтобы не переплачивать за воду, нужно поставить приборы учета и регулярно проводить их поверку, а также своевременно передавать документы о поверке в ресурсоснабжающие организации.

Бывает, что установить счетчики нет технической возможности. В этом случае потребителю нужно получить официальное подтвержде-

ние этого факта — акт, который выдается УК/ТСЖ после технического обследования жилья. При наличии такого документа повышающий коэффициент не применяется, и плата за воду рассчитывается по нормативу.

Можно установить в квартире индивидуальный счетчик тепла. Когда мы регулируем батарею вентилем или вообще перекрываем ее, в счете ничего не меняется, так как тепло учитывает общедомовой счетчик. Индивидуальный прибор учета позволяет оплачивать фактическое потребление тепла. Если в доме есть техническая возможность (подходящая система разводки труб отопления) и установлен общедомой тепловой счетчик, то с разрешения УК/ТСЖ можно поставить и индивидуальный. Это затратно в финансовом плане (прибор, проект установки и работы оплачивает собственник жилья), но окупается, если жилье качественно утеплено, а жильцы управляют потреблением тепла.

Контроль за исправностью кранов и сантехники

Капающий смеситель, изношенная арматура сливного бачка — все это приводит к дополнительному расходу воды, который фиксируется счетчиком. За месяц из-за мелких неисправностей может выливаться до кубометра воды (этого объема хватило бы на 10-12 приемов душа одному человеку).

Другой важный момент — состояние подводки, то есть шлангов, которые соединяют смесители, бойлеры, сливной бачок унитаза с водопроводом. Очень часто причиной затопления квартиры является лопнувшая гибкая подводка смесителя — полимерный шланг в металлической оплетке. Со временем полимер иссыхает, теряет эластичность и трескается. Поэтому гибкую подводку нужно периодически осматривать на предмет целостности. Если она постоянно влажная, на ней проступает ржавчина или есть отложения водного камня, значит, где-то образовалась трещина. Если вовремя не заменить подводку на новую, то она

«рванет» и принесет ущерб не только от вылитой воды, но и от затопления жилья — своего и, возможно, соседей.

Разумное потребление воды

Если не хотите переплачивать за воду, придется вырабатывать привычку закрывать кран. Не оставляйте воду включенной, пока чистите зубы или моете губкой посуду. За каждый литр мы платим деньги — эта мысль обычно помогает не лить воду понапрасну. Если предпочитаете ванну, а не душ, знайте: вы тратите вдвое больше воды (примерно 170 литров против 80). В целях экономии мыться лучше под душем. При этом хороший аэратор на душевой лейке сокращает расход воды без ущерба для комфорта водных процедур. Есть насадки-экономители и на кухонные смесители.

Еще информация к размышлению: на одно ручное мытье посуды под краном нужно от 50 литров воды. Посудомоечная машина за один цикл тратит в среднем 9-12 литров (зависит от модели и режима мытья). Так что покупка посудомойки позволит сократить расход воды в разы. Конечно, при условии полной загрузки.

Экономия электроэнергии

Чем выше класс энергопотребления приборов, тем меньше электричества расходуется. Поэтому при покупке стиральной машины, посудомойки или холодильника обращайте внимание на класс энергопотребления. Маркируется он латинскими буквами от G до A и цветными полосками. Максимальная эффективность обозначается зеленым цветом и буквой A.

При выборе электроплиты/варочной панели стоит отдать предпочтение индукционным моделям. Их более высокая стоимость окупается за счет экономичной работы: конфорка греется только в месте контакта с дном посуды, а не всей площадью. Но есть нюанс: дно посуды должно быть сделано из материала с ферромагнитными свойствами. Такая посуда маркируется символом в виде витка спирали на этикетках или надписью «подходит для индукционных плит»/induction.

Следующий важный в плане экономии момент — освещение в доме. Если все еще пользуетесь лампами накаливания, то тратите в 10 раз больше электроэнергии, чем при использовании светодиодных (LED) ламп.

Но важны не только характеристики бытовой техники и электроники. У приборов есть так называемое фоновое (фантомное) потребление электричества: даже когда они не выполняют свою функцию, но включены в розетку, они расходуют электроэнергию в режиме ожидания. Современные плиты и микроволновки имеют электронные табло, смарт-телевизоры постоянно поддерживают соединение с роутером для выхода в интернет, компьютеры/ноутбуки в спящем режиме тоже тратят электроэнергию. Даже зарядка телефона, оставленная в розетке, потребляет электричество.

В месяц фантомное потребление может составить до 10 % от общего расхода электричества. Поэтому имеет смысл его сокращать: не оставлять в розетках зарядные устройства телефонов и планшетов, выключать из сети компьютер, телевизор, чайник и микроволновку, когда уходите из дома. А если куда-то уезжаете, вообще отключите все приборы, кроме тех, чья работа нужна в ваше отсутствие.

1 ОКТЯБРЯ В РОССИИ ПРОИЗОЙДЕТ ОЧЕРЕДНАЯ ПЛАНОВАЯ ИНДЕКСАЦИЯ СТОИМОСТИ КОММУНАЛЬНЫХ УСЛУГ. В ТОМСКОЙ ОБЛАСТИ ПРЕДЕЛЬНЫЙ ИНДЕКС РОСТА ЦЕН НА ВЕСЬ НАБОР ЖКУ СОСТАВИТ 14,9 %, В СРЕДНЕМ ОНИ ПОДОРОЖАЮТ НА 9 %. И ЕСЛИ ВЫ ЕЩЕ НЕ ДУМАЛИ О ТОМ, КАК СЭКОНОМИТЬ НА ОПЛАТЕ КОММУНАЛКИ, ТО СЕЙЧАС САМОЕ ВРЕМЯ. А МЫ РАССКАЖЕМ О ДОСТУПНЫХ СПОСОБАХ СОКРАЩЕНИЯ РАСХОДОВ НА ЖКУ.

текст: Юлия СОЛОВЕЙ

ЦИФРЫ

**Норматив
площади
жилья
на человека
в Томской
области**

18 м²

семья из трех человек

21 м²

семья из двух человек

33 м²

одиноким людям

КОНТАКТЫ

Центр социальной поддержки населения по оплате жилого помещения и коммунальных услуг:

60-27-99

запись на прием по вопросам предоставления социальных выплат и услуг



Подробный список категорий льготников и условия назначения льгот на оплату ЖКУ

Привычка включать свет во всех помещениях дома тоже приводит к переплате за электричество. Включайте освещение только в той комнате, где находитесь. Используйте локальное освещение. Например, для работы за компьютером или чтения необязательно включать люстру с 4 или 5 лампами, достаточно настольной лампы или торшера. Кстати, вечером рекомендуется использовать неяркое мягкое освещение: яркий свет может нарушить выработку гормона сна мелатонина и вызвать проблемы с засыпанием. Тут не только про экономию, но и про здоровый сон, без которого невозможен полноценный отдых.

Есть ряд лайфхаков, которые можно взять на заметку:

- выключать духовку и конфорку плиты за 5-7 минут до готовности блюда — остаточного тепла хватит для завершения приготовления;
- удалять спецсредствами накипь в чайнике (если она образуется) — так он быстрее нагревает воду;
- не наливать в чайник больше воды, чем нужно;
- использовать конфорку по размеру посуды;
- по возможности купить индукционную плиту/варочную панель;
- своевременно размораживать холодильник: чем толще наледь, тем больше электроэнергии потребляется;
- не держать долго открытой его дверцу — из-за поступления тепла расход электричества увеличивается;
- не ставить холодильник рядом с плитой или радиатором отопления: нагрев будет заставлять прибор работать интенсивнее, чтобы поддерживать нужное охлаждение;
- менять изношенный уплотнитель дверцы холодильника;
- не ставить холодильник вплотную к стене: если от прибора плохо отводится тепло, он потребляет больше энергии (по этой же причине нужно регулярно убирать пыль с решетки на задней стенке холодильника);
- использовать максимальную загрузку барабана стиральной машины, разрешенную производителем для выбранной программы стирки (но не перегружать барабан);
- включать посудомоечную машину при максимальной загрузке;
- чаще очищать пылесборник и фильтры пылесоса;
- отключать бойлер, пока никого нет дома и никто не пользуется горячей водой.

Использование льгот

Отдельные категории граждан имеют право на льготы на оплату коммунальных услуг в форме денежной компенсации (ЕДВ ЖКУ), субсидии или скидки. Так, компенсация полагается ветеранам ВОВ и боевых действий, ветеранам труда, многодетным малоимущим семьям и др. Субсидия назначается потребителям, у которых на оплату услуг ЖКХ уходит больше установленной в регионе проживания доли дохода. Так, в Томской области на оплату коммунальных услуг не должно тратиться более 22 % совокупного дохода, а у одиноких пожилых собственников и семей с детьми-инвалидами — больше 13 %.

По федеральной льготе можно получить скидку на оплату ЖКХ. Она полагается инвалидам и семьям с детьми-инвалидами, ветеранам войны и гражданам, пострадавшим от радиационных катастроф, а также труженикам тыла.

Отдельная компенсация есть для оплаты взносов на капремонт:

- инвалидам I и II групп, детям-инвалидам, семьям с детьми-инвалидами;
- собственникам старше 70 лет: проживающим одиноко или совместно с такими же по возрасту гражданами.

Собственники жилья, площадь которого превышает региональный норматив, могут сократить расходы за счет компенсации оплаты за дополнительные квадратные метры жилья.

Эти льготы имеют заявительный характер, для их назначения нужно обратиться в Центр социальной поддержки населения по оплате жилого помещения и коммунальных услуг либо подать заявление через «Госуслуги» или в МФЦ.

Выгодная оплата коммуналки

На оплате услуг ЖКХ можно даже немного заработать, если платить с карты, где есть кешбэк за оплату коммунальных счетов. Следите за категориями кешбэка, которые ежемесячно предлагает банк, чтобы не упустить бонусы за оплату ЖКХ. Периодически банки дают повышенный кешбэк на отдельные категории расходов в рамках акции.

Выбирайте способ оплаты без комиссии. Иногда имеет смысл даже завести отдельную карту для коммунальных платежей, если банк-эмитент предлагает особо выгодные условия для ЖКХ-платежей.

ИНСТРУКЦИЯ

Родительские чаты и деньги

Как собирать средства в школе и не попасть под подозрение банка

текст: Юлия ФАЛЛЕР

ПЕРЕВОДЫ НА ЭКСКУРСИЮ, ПОДАРКИ ДЕТЯМ ИЛИ ДРУГИЕ ОБЩИЕ РАСХОДЫ КЛАССА МОГУТ ВЫЗВАТЬ ВОПРОСЫ У БАНКА, ЕСЛИ НА КАРТУ ОДНОГО РОДИТЕЛЯ ЗА КОРОТКОЕ ВРЕМЯ ПОСТУПАЕТ МНОГО ДЕНЕГ ОТ РАЗНЫХ ЛЮДЕЙ. ОЗНАЧАЕТ ЛИ ЭТО, ЧТО РОДИТЕЛЬСКИЕ СБОРЫ ТЕПЕРЬ ОПАСНЫ, СУЩЕСТВУЕТ ЛИ ЛИМИТ ПЕРЕВОДОВ И КАК ПОДТВЕРДИТЬ ЗАКОННОЕ ПРОИСХОЖДЕНИЕ СРЕДСТВ? РАЗБИРАЕМСЯ ВМЕСТЕ С ДЕНИСОМ АБРАМЕНКО, ЭКСПЕРТОМ ОТДЕЛЕНИЯ ТОМСК БАНКА РОССИИ.

Можно ли собирать деньги на личную карту

Добровольный сбор денег на общие нужды класса через переводы на личную карту одного из родителей не запрещен. Но множество поступлений от разных людей может оказаться нетипичным для владельца карты и привлечь внимание банка. Особенно если деньги поступают за короткий срок, суммы и число переводов не соответствуют обычным операциям клиента, а отправители не указывают комментарии. — Каждый банк оценивает операции по своим критериям, поэтому заранее сказать, какой перевод вызовет вопросы, сложно, — объясняет Денис Абраменко.

При этом специального лимита родительского сбора, после которого карту автоматически заблокируют, не существует. Банк оценивает не только сумму или количество переводов, но и совокупность обстоятельств.

Почему банк может приостановить перевод

Банки обязаны проверять операции клиентов на признаки мошенничества. С 1 января 2026 года их перечень расширился с шести до двенадцати. Например:

- соответствует ли операция обычному финансовому поведению клиента;
- нет ли реквизитов получателя в базе данных Банка России о мошеннических операциях;
- не поступали ли сведения о возможном обмане от операторов связи или других организаций;
- не менял ли клиент незадолго до перевода номер телефона для входа в онлайн-банк;

эксперт

Денис Абраменко,
Отделение Томск
Банка России



■ не обнаружены ли на устройстве признаки работы вредоносной программы.

Получение денег от родителей учеников еще не означает, что операцию признают мошеннической. Но нетипичный всплеск переводов может стать поводом для дополнительной проверки.

Как организовать сбор денег в классе

Чтобы сбор был понятным и для родителей, и для банка, Денис Абраменко рекомендует придерживаться нескольких правил:

■ **Назначить одного ответственного.** В чате должно быть объявлено, кто собирает деньги, на какие цели и как будет отчитываться о расходах.

■ **Заранее сообщить цель, сумму и срок сбора.** Например: «Собираем по 800 рублей на экскурсию до 20 сентября».

■ **Попросить указывать понятный комментарий к переводу.** Если банковское приложение позволяет оставить сообщение, можно написать: «Экскурсия 5А» или «Подарки детям, 3Б». Не стоит использовать формулировки вроде «возврат долга» или «оплата услуг», если они не соответствуют действительности.

■ **Сохранять переписку и чеки.** Пригодятся сообщение о начале сбора, список участников, банковские чеки, документы об оплате экскурсии или покупки и итоговый отчет.

■ **Отчитываться перед родителями.** После завершения сбора желательно написать в чате, сколько денег поступило, на что они потрачены и осталась ли неиспользованная сумма.

У некоторых банков есть специальные сервисы для со-

Пять правил безопасного использования карты

1 Не передавайте карту другим. Даже если на ней нет денег. Никому не сообщайте коды из СМС и уведомлений, пароль от онлайн-банка и другие данные для подтверждения операций.

2 Не пересылайте неожиданный перевод по просьбе незнакомца. Обратитесь в банк и оформите возврат через него.

3 Не принимайте и не переводите чужие деньги за вознаграждение. Предложение «просто получить деньги на карту», снять их или отправить дальше может оказаться частью преступной схемы.

4 Обсудите безопасность с ребенком. Родителям важно знать, какие карты есть у подростка, от кого он получает и кому отправляет деньги. Можно подключить сервис «второй руки»: доверенное лицо сможет подтверждать или отклонять отдельные операции (условия уточните в своем банке).

5 При любых сомнениях обращайтесь в банк. Используйте только номер телефона с обратной стороны карты, официальный сайт или приложение банка.



Перечень признаков мошеннических переводов



Ошибка в реквизитах перевода: как вернуть деньги?

вместных сборов или виртуальные копии. Ответственный создает сбор в приложении и отправляет родителям ссылку. Такой вариант упрощает учет, но условия конкретного сервиса лучше заранее уточнить в банке.

Нужна ли отдельная карта

Отдельная карта или счет для родительских сборов могут быть удобны: так проще не смешивать личные и общие деньги, учитывать поступления, сохранять чеки и готовить отчет. Но сама по себе отдельная карта не защищает от проверки. Если на нее неожиданно начнет поступать много переводов от разных людей, операции также могут показаться банку нетипичными.

При крупном или продолжительном сборе можно заранее обратиться в чат банка, описать ситуацию и уточнить, какие документы желательно сохранить. Это не гарантирует, что у банка не возникнет вопросов, но поможет подготовиться к возможной проверке.

Что делать, если банк ограничил операции

Прежде всего нужно узнать причину ограничения. Сделать это можно через официальный чат, по номеру телефона, указанному на банковской карте или сайте банка, либо в отделении. В качестве подтверждения цели сбора могут пригодиться:

- переписка в родительском чате;
- сообщение с указанием цели, суммы и срока сбора;
- список участников;
- чеки и выписки по операциям;
- договор или счет на экскурсию, транспорт, билеты или другие покупки;
- отчет о расходовании денег.

Порядок проверки и снятия ограничений зависит от причины, по которой банк приостановил операцию. Поэто-

му нельзя заранее обещать, что карту разблокируют сразу после предъявления переписки. Банк изучит документы и сообщит клиенту о своем решении.

Можно ли попасть в базу Банка России из-за родительского сбора

Большое количество переводов само по себе не означает автоматического включения человека в базу данных ЦБ о мошеннических операциях. Риск возникает, если реквизиты карты оказываются связанными с переводом похищенных денег. Например, человек принимает средства на свою карту, а затем по просьбе другого лица переводит их дальше или снимает наличными. Если владелец карты считает, что его реквизиты попали в базу по ошибке, ему нужно обратиться в обслуживающий банк и выяснить порядок обжалования.

Как можно стать участником мошеннической схемы по незнанию

Одна из опасных ситуаций выглядит так: на карту приходит перевод от незнакомца. Затем кто-то звонит или пишет и утверждает, что ошибся, но просит вернуть деньги на другую карту. На самом деле первоначальный перевод могла совершить жертва мошенников, а с получателем связывается злоумышленник. Если человек отправит деньги по указанным ему реквизитам, его карта окажется звеном в цепочке вывода похищенных средств. — В результате пострадавший обращается в свой банк, а реквизиты человека, через которого прошли деньги, могут попасть в базу данных о мошеннических операциях, — предупреждает Денис Абраменко.

Если на карту неожиданно пришли чужие деньги, не нужно самостоятельно переводить их по реквизитам, которые сообщил незнакомец. Следует обратиться в свой банк и попросить организовать возврат. При переводах через Систему быстрых платежей банки помогают клиентам провести процедуру возврата, однако для списания денег обычно требуется согласие получателя.

ВОПРОС - ОТВЕТ

ПЕНСИОНЕРКА ОПЛАТИЛА УСТАНОВКУ БАЛКОННЫХ ОКОН, НО УСЛУГА НЕ БЫЛА ОКАЗАНА, ЧТО ДЕЛАТЬ?

В сентябре 2025 года я заключила договор на установку балконных окон. Исполнитель провел замеры, рассчитал стоимость и оформил бланк-заказ. Условия договора были размещены через QR-код, а оплата производилась по ссылке в заказе. Однако работы так и не были выполнены. Исполнитель неоднократно переносил сроки устно по телефону, объясняя задержки погодными условиями и высокой загруженностью. Ни окон, ни возврата денег я не получила. Можно ли вернуть деньги, взыскать неустойку и защитить свои права, если исполнитель уклоняется от исполнения договора?

— Лидия



Отвечает Ольга Громышева, юрист Регионального центра финансовой грамотности Томской области:

Ситуации, когда граждане оплачивают товар или услугу, но так и не получают обещанный результат, к сожалению, встречаются часто. Особенно сложно пожилым людям, которые не всегда знают, как правильно действовать в случае нарушения их прав. Однако даже если исполнитель уклоняется от выполнения

обязательств, закон предоставляет потребителю механизмы защиты. В рассматриваемом случае пенсионерка заключила договор на установку балконных окон для личных бытовых нужд. Это означает, что спор регулируется законом РФ «О защите прав потребителей». Не имеет значения, что условия договора были размещены через QR-код, а не на бумаге. Если есть оформленный бланк-заказ, сведения об исполнителе и подтверждение оплаты, договор считается заключенным, а обязательства сторон — возникшими.

Исполнитель обязан был изготовить и установить оконные конструкции в установленный срок. Если сроки нарушены, а работы не выполняются, потребитель вправе отказаться от исполнения договора и потребовать возврата оплаты. Кроме того, за каждый день просрочки может начисляться неустойка, если это предусмотрено законом или договором.

Первый шаг в такой ситуации — направление письменной претензии исполнителю. В документе необходимо указать обстоятельства дела, сослаться на нарушение сроков и потребовать вернуть уплаченную сумму, а также выплатить неустойку. Претензию следует направить по всем известным адресам исполнителя: по адресу из договора, по месту регистрации предпринимателя, юридическому адресу организации. Даже если письмо не будет вручено, факт направления претензии подтвердит соблюдение досудебного порядка урегулирования спора.

Если исполнитель игнорирует требования, обращайтесь в суд. Потребитель вправе взыскать не только уплаченную сумму и неустойку,

но и штраф в размере 50 % от суммы, присужденной судом, если требования не были удовлетворены добровольно после получения претензии. Это дополнительная мера ответственности для недобросовестного исполнителя.

Когда гражданин не может самостоятельно защищать свои интересы или оплачивать услуги представителя, за помощью можно обратиться в Роспотребнадзор. В ряде случаев ведомство вправе выступить в защиту потребителя и подать иск в суд в его интересах. Это особенно важно для пенсионеров и социально незащищенных граждан.

Таким образом, даже если исполнитель перестал выходить на связь, не возвращает деньги и затягивает сроки, это не означает, что деньги потеряны безвозвратно. При наличии договора, оплаты и правильно оформленных документов нарушенные права можно восстановить в законном порядке. Главное — не затягивать с обращением за юридической помощью и последовательно использовать предусмотренные законом способы защиты.

Бесплатную квалифицированную консультационную помощь по финансовым вопросам и вопросам защиты прав потребителей финансовых услуг (включая задолженность и высокую долговую нагрузку, банкротство физических лиц, налоги и пенсионное обеспечение, наследственные вопросы, кредитование, финансовое планирование, накопления и сбережения, финансовое мошенничество) можно получить по телефону горячей линии 8-800-201-67-70, а также лично по предварительной записи в РЦФГ или в «Точке приема граждан по обращениям» в вашем муниципалитете.

Задайте свой вопрос специалистам Регионального центра финансовой грамотности



716 787

Сколько нужно зарабатывать сегодня, чтобы получать хорошую пенсию завтра

КАК ПОНЯТЬ, КАКУЮ ПЕНСИЮ ВЫ УЖЕ ЗАРАБОТАЛИ? СКОЛЬКО ПЕНСИОННЫХ БАЛЛОВ ДАЕТ ЗАРПЛАТА В 50, 80 ИЛИ 100 ТЫСЯЧ РУБЛЕЙ? **МОЖНО ЛИ УВЕЛИЧИТЬ БУДУЩУЮ ПЕНСИЮ** И КТО ИМЕЕТ ПРАВО ВЫЙТИ НА НЕЕ РАНЬШЕ? ОБ ЭТОМ МЫ ПОГОВОРИЛИ С УПРАВЛЯЮЩИМ ОТДЕЛЕНИЕМ СОЦИАЛЬНОГО ФОНДА РОССИИ ПО ТОМСКОЙ ОБЛАСТИ ДМИТРИЕМ МАЛЬЦЕВЫМ.



эксперт

Дмитрий Мальцев,

управляющий
Отделением
Социального
фонда России
по Томской
области

— Дмитрий Борисович, можно ли уже в 30-40 лет узнать, какую пенсию человек заработал к этому моменту?

— Да. Все сведения о сформированных пенсионных правах содержатся на индивидуальном лицевом счете. Там можно увидеть продолжительность страхового стажа, количество индивидуальных пенсионных коэффициентов — их часто называют пенсионными баллами, — а также периоды трудовой деятельности и сведения о страховых взносах.

Получить выписку из индивидуального лицевого счета можно через «Госуслуги» или в клиентской службе Социального фонда. Советую периодически ее проверять, даже если до пенсии еще далеко. Особенно важно посмотреть, все ли работодатели и периоды работы отражены в документе. Если человек обнаруживает расхождения, лучше устранить их заранее, а не перед самым назначением пенсии.

— А самостоятельно посчитать будущую пенсию можно?

— Приблизительно — да. Страховая пенсия по старости складывается из двух основных частей: стоимости накопленных индивидуальных пенсионных коэффициентов и фиксированной выплаты.

В 2026 году стоимость одного пенсионного коэффициента составляет 156,76 рубля, а размер

фиксированной выплаты — 9 584,69 рубля. Условно, если к моменту выхода на пенсию человек сформировал 100 пенсионных коэффициентов, сначала мы умножаем 100 на стоимость одного коэффициента, а затем прибавляем фиксированную выплату. Но важно понимать, что это расчет в параметрах конкретного года. Стоимость пенсионного коэффициента и фиксированная выплата индексируются, поэтому невозможно просто взять сегодняшние цифры и точно сказать, сколько рублей человек будет получать через 20 или 30 лет.

— То есть главный показатель, за которым стоит следить молодому человеку, — количество пенсионных коэффициентов?

— Один из главных. Для назначения страховой пенсии по старости необходимы одновременно возраст, требуемый страховой стаж и определенное количество индивидуальных пенсионных коэффициентов.

В 2026 году требуется от 15 лет страхового стажа и от 30 пенсионных коэффициентов. Но 30 коэффициентов — это минимальное условие для возникновения права на страховую пенсию, а не ориентир для ее высокого размера. Чем больше коэффициентов сформировано за трудовую жизнь, тем выше будет страховая пенсия.

— От чего зависит, сколько коэффициентов человек заработает за год?

— Прежде всего от официальной заработной платы, с которой работодатель уплачивает страховые взносы. Поэтому принципиальное значение имеет именно белая зарплата. Человек может фактически получать 100 000 рублей, но если официально ему начисляют значительно меньше, его пенсионные права формируются исходя из официальных выплат. Поэтому зарплата в конверте — это не только текущий риск для работника, но и потеря будущих пенсионных прав.

— Давайте переведем это в понятные цифры. Если томич официально получает 40, 60, 80 или 100 тысяч рублей в месяц, сколько пенсионных коэффициентов он заработает за год?

— Здесь важно учитывать предельную величину базы для начисления страховых взносов, установленную на конкретный год, поэтому расчеты необходимо делать по параметрам 2026 года. Но общая зависимость такая: чем выше официальная заработная плата и сумма уплаченных за человека страховых взносов, тем больше пенсионных коэффициентов он формирует.

При этом существует максимальное количество коэффициентов, которое можно сформировать за один календарный год, — 10. Поэтому я бы рекомендовал не пытаться оценивать будущую пенсию только по размеру зарплаты, а открыть выписку из индивидуального лицевого счета и посмотреть, сколько коэффициентов фактически начисляется ежегодно.

— А сколько нужно зарабатывать, чтобы получить максимальные 10 баллов в год?

— Для этого размер выплат, с которых исчисляются страховые взносы, должен соответствовать установленной предельной базе. Ее величина ежегодно меняется. В 2026 году это 2 979 000 рублей: чтобы заработать за текущий год 10 баллов, нужно иметь годовую зарплату не ниже этой суммы. При этом максимальные 10 коэффициентов за год — это верхний предел. Даже при очень высокой заработной плате больше этого количества за один год работы сформировать нельзя.

— Тогда можно ли сказать: если хочешь большую пенсию, нужно много зарабатывать?

— Размер официальной заработной платы имеет существенное значение, но будущая пенсия зависит не только от нее. Имеют значение продолжительность трудовой деятельности, количество сформированных пенсионных коэффициентов, наличие социально значимых нестраховых периодов, право на повышенную фиксированную выплату и ряд других обстоятельств. Кроме того, человек может продолжить работать после возникновения права на пенсию и обратиться за ее назначением позднее. В таком случае применяются повышающие коэффициенты.

— А если зарплата хорошая, но человек часто работает неофициально или делает большие перерывы?

— Тогда пенсионных прав формируется меньше. Здесь важно понимать простой принцип: для страховой пенсионной системы имеет значение не

СЛОВАРИК

Индивидуальный пенсионный коэффициент (ИПК / «пенсионные баллы»)

Условные единицы, начисляемые за каждый год официальной работы, социальную деятельность или специальные периоды (служба в армии, уход

за ребенком или инвалидом). В 2026 году значение ИПК равно 156,76 ₽, а для назначения страховой пенсии надо накопить минимум 30 баллов и 15 лет стажа.

сам факт получения человеком какого-то дохода, а страховые взносы и периоды, которые учитываются при формировании пенсионных прав. Поэтому официальное трудоустройство важно и для подтверждения стажа, и для формирования индивидуальных пенсионных коэффициентов.

— А если человек какое-то время вообще не работал? Например, женщина находилась в отпуске по уходу за ребенком. Она теряет эти годы для пенсии?

— Не всегда. Закон предусматривает так называемые нестраховые периоды, за которые при соблюдении установленных условий также могут начисляться пенсионные коэффициенты. Например, это периоды ухода одного из родителей за ребенком до достижения им возраста полутора лет, прохождение военной службы по призыву и некоторые другие периоды. За полный календарный год ухода за первым ребенком начисляется 1,8 пенсионного коэффициента, за вторым — 3,6, за третьим и последующим — по 5,4 коэффициента. Таким образом, за полтора года ухода это соответственно 2,7, 5,4 и 8,1 коэффициента.

— А уход за человеком с инвалидностью или пожилым человеком тоже учитывается?

— По закону, в стаж учитываются периоды ухода за детьми-инвалидами, инвалидами I группы и лицами старше 80 лет. За них начисляются пенсионные коэффициенты в размере 1,8 за каждый год такого ухода. Для установления периода ухода за нетрудо-

способным гражданином необходимо подать соответствующее заявление в клиентскую службу СФР.

— Если человеку уже около 60 лет и вдруг выясняется, что ему не хватает стажа или пенсионных коэффициентов, что делать?

— Можно добровольно вступить в правоотношения по обязательному пенсионному страхованию и уплате страховых взносов. Такой механизм позволяет в установленных законом случаях формировать страховой стаж и пенсионные коэффициенты. Но здесь есть ограничения, в том числе по количеству стажа, которое можно таким способом сформировать. Поэтому решение о добровольной уплате взносов лучше принимать после проверки своего индивидуального лицевого счета, чтобы понять, чего именно и сколько не хватает.

— Есть распространенное выражение «докупить пенсионные баллы». Насколько оно правильное? Сколько стоит один балл?

— Это скорее бытовое выражение. Речь о добровольной уплате страховых взносов, в результате которой формируются пенсионные права. Важно сначала понять, действительно ли человеку не хватает коэффициентов или стажа. Иногда проблема не в том, что права не сформированы, а в том, что в индивидуальном лицевом счете отсутствуют сведения о каком-либо периоде работы. В 2026 календарном году минимальный платеж в рамках добровольных правоотношений по обязательному

пенсионному страхованию — 71 525,52 рубля, что соответствует 1,09 пенсионного коэффициента.

— **Можно ли выйти на пенсию быстрее, если очень много работать и накопить много коэффициентов?**

— Само по себе большое количество пенсионных коэффициентов не снижает общеустановленный пенсионный возраст. Даже если человек накопил значительно больше минимально необходимых 30 коэффициентов, он не получит автоматически право выйти на пенсию раньше. Но закон предусматривает основания для досрочного пенсионного обеспечения.

— **Какие это основания?**

— Например, длительный страховой стаж, работа в особых и вредных условиях, северный стаж, определенные профессиональные категории, многодетность матери, инвалидность ребенка и другие. Каждое основание имеет собственные требования к возрасту, продолжительности страхового и специального стажа. Так, мужчины, выработавшие 42 года стажа, а женщины со стажем 37 лет могут выйти на пенсию на 2 года раньше общеустановленного пенсионного возраста.

— **Томская область здесь особенная, потому что часть территории относится к северным районам?**

— Да, для жителей Томской области вопрос северного стажа действительно актуален. Работа в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях при наличии необходимой продолжительности такого ста-

жа может давать право на досрочное пенсионное обеспечение.

Так, мужчины, выработавшие 25 лет страхового стажа и 20 лет стажа работы в местностях, приравненных к районам Крайнего Севера, и женщины, выработавшие 20 лет страхового стажа и 20 лет стажа работы в местностях, приравненных к районам Крайнего Севера, выходят на пенсию на 5 лет раньше. Кроме того, женщина, родившая двоих детей и проработавшая в районах, приравненных к районам Крайнего Севера, не менее 17 лет, может выйти на пенсию в 50 лет, то есть на 10 лет раньше общеустановленного возраста выхода на пенсию.

Но важно различать проживание на территории и работу, формирующую соответствующий стаж. Поэтому человеку, который длительное время работал в северных районах Томской области, стоит заранее проверить, правильно ли эти периоды отражены на индивидуальном лицевом счете.

— **Могут ли родители детей с инвалидностью выйти на пенсию раньше?**

— При соблюдении установленных законом условий такое право предусмотрено для одного из родителей инвалида с детства, воспитавшего его до достижения восьми лет. Для матери возможно назначение страховой пенсии с 50 лет при наличии не менее 15 лет страхового стажа, для отца — с 55 при страховом стаже от 20. Также нужно определенное количество пенсионных коэффициентов. При этом в каждой конкретной ситуации необходимо проверять совокупность условий для досрочного назначения пенсии.

— **Теперь о надбавках. В каких случаях обычная страховая пенсия может стать больше?**

— Есть несколько оснований. Например, после достижения 80-летнего возраста фиксированная выплата к страховой пенсии по старости устанавливается в повышенном размере. Повышение также может быть связано с наличием иждивенцев, определенным северным стажем или стажем работы в сельском хозяйстве, с инвалидностью и другими предусмотренными законом обстоятельствами.

При этом механизмы назначения различаются: часть перерасчетов производится без заявления пенсионера, а в некоторых ситуациях необходимо представить документы, подтверждающие право на повышение.

— **А если у пенсионера есть несовершеннолетний ребенок?**

— При наличии на иждивении нетрудоспособных членов семьи пенсионер может иметь право на повышение фиксированной выплаты к страховой пенсии. Закон устанавливает как размер такого повышения, так и количество учитываемых иждивенцев: 1/3 размера фиксированной выплаты и не более чем за 3 иждивенцев. Отдельные правила действуют в отношении детей, которые продолжают обучение после 18 лет: надбавка устанавливается в случае очного обучения ребенка, пока ему не исполнится 23 года.

— **Допустим, человек привык получать 80-100 тысяч рублей в месяц. Реально ли после выхода на пенсию сохранить такой же уровень жизни только за счет страховой пенсии?**

— Страховая пенсия — это государственная гарантия пенсионного обеспечения, ее размер определяется сформированными пенсионными правами человека. При этом каждый человек самостоятельно определяет уровень дохода, который считает комфортным. Если он хочет после завершения трудовой деятельности сохранить уровень потребления, сопоставимый с периодом работы, имеет смысл заранее задуматься о дополнительных источни-

ках дохода. Это могут быть личные сбережения и другие предусмотренные законом инструменты долгосрочного формирования накоплений.

— **То есть, о пенсии нужно думать не в 60 лет, а гораздо раньше?**

— Чтобы после выхода на пенсию сохранить привычный уровень жизни, о будущем доходе стоит задумываться заранее. Страховая пенсия — это основа, но рассчитывать только на нее не всегда достаточно. Один из вариантов — постепенно формировать накопления: регулярно откладывать комфортную для семейного бюджета сумму, использовать инструменты негосударственных пенсионных фондов, программу долгосрочных сбережений. Даже небольшие, но регулярные взносы на протяжении многих лет могут стать существенной прибавкой к доходу после завершения трудовой деятельности.

Начать можно с очень простого действия — проверить индивидуальный лицевой счет. Человек в 30 или 40 лет еще имеет достаточно времени, чтобы увидеть, как формируются его пенсионные права. Если он понимает, что несколько лет работал неофициально или сведения о каких-то периодах отсутствуют, у него есть время разобраться в ситуации.

— **Какие ошибки чаще всего обнаруживают будущие пенсионеры в сведениях о своем стаже?**

— Ситуации бывают разные. Например, могут отсутствовать сведения об отдельных периодах работы, особенно если речь идет о более ранних годах, либо человеку необходимо подтвердить определенные обстоятельства документами. Поэтому Социальный фонд заблаговременно работает с гражданами предпенсионного возраста. Задача — проверить документы и пенсионные права до наступления момента назначения пенсии.

— **А если предприятие, где человек работал 30 лет назад, закрылось?**

— Это не означает, что подтвердить стаж невозможно. Могут использо-

ваться сведения архивов и другие документы, предусмотренные законом. Но поиск документов иногда занимает время. Поэтому мы постоянно говорим о необходимости заблаговременной проверки пенсионных прав.

— **Что посоветуете человеку 30-40 лет, который хочет в будущем получить достойную пенсию?**

— Я бы выделил несколько основных правил. Первое — работать официально и понимать, с какой заработной платы работодатель уплачивает страховые взносы. Второе — периодически проверять индивидуальный лицевой счет и количество сформированных ИПК. Третье — следить, чтобы в нем были отражены все периоды работы и социально значимые периоды, учитываемые при формировании пенсионных прав. Четвертое — не откладывать исправление обнаруженных ошибок до пенсионного возраста.

Доход после завершения трудовой деятельности может складываться не только из страховой пенсии. Чем раньше человек начинает планировать свое финансовое будущее, тем больше у него возможностей подготовиться к жизни после выхода на пенсию.

— **Реально ли жителю Томской области заработать страховую пенсию в 50 000 рублей только за счет своей зарплаты?**

— Реально, если человек работал всегда официально и его заработок был выше средней заработной платы в регионе. Так, если от 50 тысяч мы отнимем размер фиксированной выплаты, то получится сама сумма страховой пенсии чуть более 40 000 рублей. Чтобы понять, сколько это пенсионных коэффициентов, делим на стоимость одного (в текущем году — 156,76 рублей) — получается 255. Теперь, предположим, мужчина работал официально около 40 лет. За один год он в среднем формировал 6 пенсионных коэффициентов (255:40), это зарплата примерно на уровне 150 000 рублей.

ЗА ЧТО НАЧИСЛЯЮТСЯ ПЕНСИОННЫЕ БАЛЛЫ?

1 За белую зарплату на официальной работе, с которой работодатель уплачивает страховые взносы.

2 За социально значимые периоды, когда человек не работал:

1,8 ИПК/год

уход за ребенком-инвалидом, инвалидом с детства I группы или человеком старше 80 лет;

уход за первым ребенком до достижения им полутора лет;

военная служба, в том числе по призыву;

проживание супруга военнослужащего вместе с ним в местности, где отсутствовала возможность трудоустройства.

3,6 ИПК/год

уход за вторым ребенком до достижения им полутора лет;

участие в СВО.

5,4 ИПК/год

уход за третьим и каждым последующим ребенком до достижения им полутора лет.

3 За самостоятельную уплату страховых взносов через вступление в добровольные правоотношения по обязательному пенсионному страхованию:

1,09 ИПК

и один год страхового стажа даст минимальный взнос в 2026 году (71 525,52 рубля).



СВОЙ
БИЗНЕС

Из найма — в небо

Как инженер
вложил миллионы
в воздушный шар и
превратил полеты
в дело жизни

текст: Юлия ФАЛЛЕР
ФОТО ИЗ ЛИЧНОГО
АРХИВА ГЕРОЯ

ПЯТНАДЦАТЬ ЛЕТ ВАСИЛИЙ КОТЧЕНКО РАБОТАЛ ИНЖЕНЕРОМ И ПОЛУЧАЛ СТАБИЛЬНУЮ ЗАРПЛАТУ. ПОТОМ УВОЛИЛСЯ, НЕ ИМЕЯ НИ НАКОПЛЕНИЙ, НИ БИЗНЕС-ПЛАНА, И КУПИЛ В КРЕДИТ ВОЗДУШНЫЙ ШАР. **ПЕРВЫЙ КЛИЕНТ ОТКАЗАЛСЯ ОТ ПОЛЕТА, ФЕСТИВАЛЬ ПРИНЕС МИЛЛИОН РУБЛЕЙ УБЫТКА, А ВЫРУЧКА С БИЛЕТА ЗА 50 ТЫСЯЧ ПОЧТИ ПОЛНОСТЬЮ ШЛА НА РАСХОДЫ.** КАК ВАСИЛИЙ РИСКНУЛ ВСЕМ РАДИ НЕБА И ПОЧЕМУ НЕ ХОЧЕТ ВОЗВРАЩАТЬСЯ НА ВЫСОКООПЛАЧИВАЕМУЮ ВАХТУ, ОН РАССКАЗАЛ В ИНТЕРВЬЮ «ВЛФ».

Василий Котченко работал в энергетике, строил линии электропередачи и обслуживал буровые установки. У него была стабильная зарплата, понятная профессия и привычный рабочий график. Но однажды он решил все изменить: взял кредиты, выучился на пилота и купил воздушный шар. Сегодня Василий руководит томским воздухоплавательным клубом «Вверх», возит пассажиров над окрестностями города и организует фестиваль воздушных шаров «Вверх Фест». Правда, бизнесом свое дело он пока не называет.

— Это скорее ремесло. Я воздухоплаватель — как сапожник, который делает свою работу руками. Бизнес начнется, когда появятся несколько направлений дохода, офис, магазин, команда и фестиваль, способный работать не только на моем энтузиазме.

Инженер, которому стало тесно на земле

Василий родился в 1985 году в Томске, но вырос в Стрежевом. После школы получил техническое образование и стал инженером-энергетиком. Работать начал с 18 лет. Занимался монтажом и обслуживанием сигнализации, был электромонтером на буровых установках. Позже переехал в Санкт-Петербург, где строил линии элек-

тропередачи и подстанции, работал прорабом и начальником участка. После кризиса в строительной отрасли вернулся в Томск, устроился в компанию, управлявшую перетоками мощности в Единой энергетической системе России. Затем снова уехал в Петербург, но в 2019 году семейные обстоятельства окончательно вернули его в Томск. На тот момент у Василия уже были образование, опыт и стабильная работа. Но привычная жизнь все меньше приносила удовлетворение.

— Пятидневка была не моей историей. Мне тяжело давалась работа в коллективе, не всегда были понятны задачи от руководства. Наверное, к тому времени уже возникло ощущение, что нужно что-то менять.

Перемены начались с обычного разговора в гостях. Знакомый, связанный с малой авиацией, рассказал Василию о тепловых аэростатах. Раньше тот лишь однажды поднимался на воздушном шаре во время привязного подъема и не думал, что небо может стать профессией. На следующее утро после разговора Василий поехал в Новосибирск, прошел врачебно-летную экспертную комиссию и получил допуск к обучению.

— Я зачислился в авиационный учебный центр, чтобы получить профессию пилота свободного аэростата. Не могу объяснить, почему принял решение так быстро. Просто понял: мне туда.

«Если работа мешает полетам, надо выбирать полеты»

Свидетельство пилота Василий получил в 2020 году. Около восьми месяцев он совмещал основную работу с летной практикой. Окончательное решение уйти из найма пришло после простого расчета.

— Утром нужно было лететь: появились гости, которым можно провести экскурсию. Но в это же время мне надо было выходить на смену. На работе за смену я

получал условно три тысячи рублей, а за прогулку на воздушном шаре мог заработать около восьми тысяч. В какой-то момент решил: если работа мешает полетам, значит, пора уходить.

Первое время Василий управлял шаром знакомого. Тот не имел пилотского свидетельства и не мог летать сам, поэтому партнеры проводили привязные подъемы на горнолыжном курорте и делили выручку. Однако постоянно работать на чужом оборудовании было неудобно.

На старте — ноль рублей и несколько кредитов

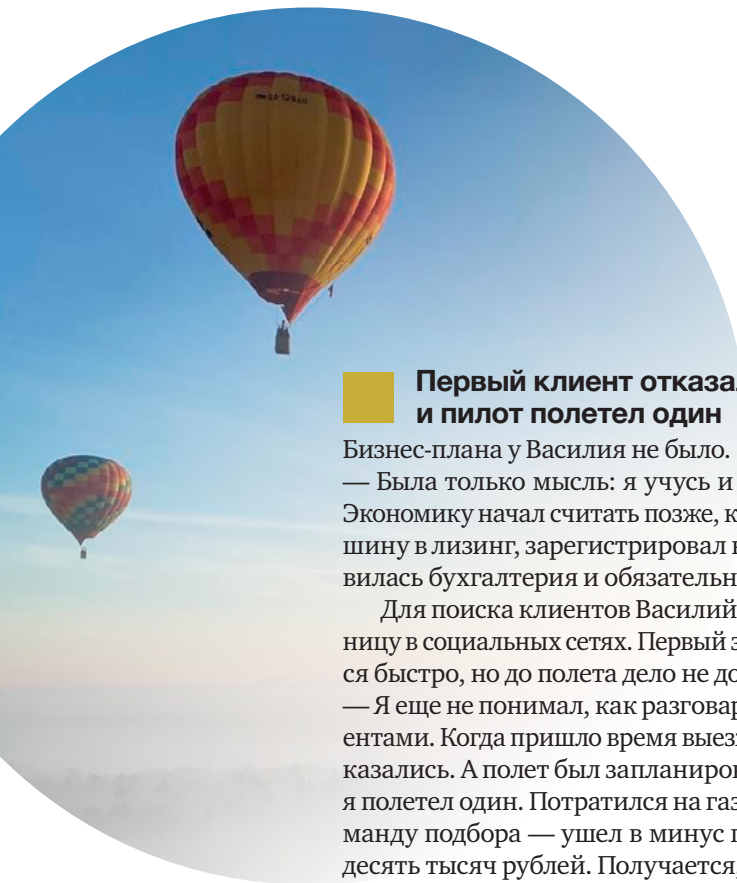
— Примерно полтора миллиона занял и взял в кредит, чтобы купить шар в минимальной комплектации. Потом оформил в лизинг машину примерно за 1,8 млн рублей. Автомобиль для воздухоплавателя — это не дополнительный комфорт, а необходимость. Шар летит туда, куда его несет ветер. После приземления пассажиров, пилота и сложенный аэростат должна забрать команда сопровождения. Первоначальный взнос за автомобиль составлял около 150 тысяч рублей. Лизинг Василий выплачивал три года. Еще примерно в 400–500 ты-

сяч рублей обошлось обучение на пилота — вместе с поездками, проживанием и другими расходами. Учебный центр находился в подмосковном Дмитрове, поэтому приходилось иногда летать в Москву и снимать жилье. — Эти деньги тоже были кредитными. Финансовой подушки у меня не было. До этого ездил между Томском и Петербургом, поэтому накопить серьезную сумму не получилось. В общей сложности запуск дела по ценам начала 2020-х потребовал около 5–5,5 млн рублей.

Сегодня, по оценке Василия, начинать пришлось бы уже с восьми миллионов. Новый аэростат может стоить около 3,5 млн рублей, обучение с поездками — 600–700 тысяч. Кроме того, нужны автомобиль, оборудование, помещение для хранения и оборотные средства. Родные идею поначалу не поддержали.

— Мне говорили: «Какой воздушный шар? Ты вообще нормальный?» Многие видели аэростаты только по телевизору и не представляли, как это работает. Отношение изменилось позже, когда люди увидели полеты и первый фестиваль.





Первый клиент отказался, и пилот полетел один

Бизнес-плана у Василия не было.

— Была только мысль: я учусь и хочу летать. Экономiku начал считать позже, когда взял машину в лизинг, зарегистрировал юрлицо, появилась бухгалтерия и обязательные платежи.

Для поиска клиентов Василий создал страницу в социальных сетях. Первый заказ появился быстро, но до полета дело не дошло.

— Я еще не понимал, как разговаривать с клиентами. Когда пришло время выезжать, они отказались. А полет был запланирован, поэтому я полетел один. Потратился на газ, бензин, команду подбора — ушел в минус примерно на десять тысяч рублей. Получается, сам себе заплатил и сам себя порадовал.

Первый полет, который действительно принес деньги, пилот уже не помнит. Люди увидели аэростат, стали рассказывать о нем знакомым, и заказы начали появляться один за другим.

Полет за 50 тысяч: сколько достается пилоту

Ориентировочная стоимость полета четырех пассажиров составляет 50 тысяч рублей. Индивидуальный полет для пары на момент интервью стоил около 40 тысяч. Место в сборной группе — примерно 13 тысяч рублей. Но большая часть выручки уходит на организацию полета. — Себестоимость выезда с учетом всех расходов приближается к 40 тысячам рублей. Иногда получается почти работа ради работы: после прямых расходов остается около десяти тысяч.

Тепловому аэростату необходимы газ и техническое обслуживание. Нужно оплачивать бензин для машины сопровождения, работу команды, аренду помещения, страховки, медосмотры и продление сертификата летной годности. На все это может уходить около 150–200 тысяч в год. Отдельно оплачиваются ремонт оборудования, амортизация автомобиля и обучение пилота. За один полет аэростат может израсходовать от 80 до 120 литров газа. При этом баллон, который раньше заправляли примерно за 250 рублей, позднее обходился более чем вдвое дороже.

В среднем Василий проводит 120–130 полетов в год. В активный сезон ежемесячный оборот может составлять от 500 тысяч до миллиона рублей, иногда — больше. Средний личный доход он оценивает примерно в 150 тысяч в месяц. — Один месяц может быть лучше, другой — хуже. Зимой сложнее, хотя люди постепенно узнают, что летать можно круглый год.

При этом на момент интервью Василий ежемесячно отдавал около 40 тысяч по кредитам. Лизинг за автомобиль уже был закрыт, а кредит оставалось выплачивать примерно полгода.

Миллион за мечту о фестивале

Дополнительной финансовой нагрузкой стал первый фестиваль воздушных шаров, который прошел в Томске в 2023 году. Василий вложил в него собственные и заемные деньги и получил убыток около миллиона рублей. — Я бы не называл фестиваль ошибкой. Это было то, что нужно сделать. Мне хотелось, чтобы в Томске появилось красивое, интересное и праздничное событие — не очередной фестиваль еды, а оригинальная история.

Предпринимателю пришлось несколько лет рассчитываться с долгами. Особенно тяжело было зимой, когда количество полетов снижалось.

— Были периоды, когда приходилось переставать пользоваться небольшими займами. Сейчас деятельность уже приносит доход, но я пока только выхожу из минусовой истории.

Денег фестиваль пока не приносит, но служит долгосрочной инвестицией в узнаваемость клуба и туристическую привлекательность Томска. — Любому новому продукту нужно три-пять лет, чтобы появилась своя аудитория и понятная экономика. Сейчас фестиваль дает имидж и узнаваемость. В будущем, возможно, начнет приносить небольшой доход.

В идеале предприниматель хочет проводить большой двухдневный праздник за городом со сценой, музыкой, фуд-кортом, вечерним свечением аэростатов и площадкой для зрителей. Такое событие, по его оценке, обойдется примерно в 15 млн рублей. Пока фестиваль проводится в более скромном формате. Главные расходы — доставка пилотов и шаров из других регионов, проживание, питание и организация спортивной программы. Часть затрат помогает закрыть грантовая поддержка. Общий бюджет одного из фестивалей Василий оценил примерно в три миллиона рублей.

— Главное, что это нравится людям. Хочу, чтобы у Томска был свой ежегодный праздник, который с каждым годом будет становиться больше.

Полет начинается с обычного воздушного шарика

Точку взлета аэростата нельзя выбрать заранее. Она зависит от направления и скорости ветра. Перед полетом команда встречается с пассажирами и выезжает за город. По дороге пилот несколько раз запускает обычный шарик, наполненный гелием, и наблюдает, куда его несет.

— Прогноз дает только примерную картину. На разных участках ветер может вести себя по-разному. Поэтому окончательное решение принимается уже на месте. Нужно взлететь так, чтобы безопасно приземлиться и чтобы к нам потом смогла подъехать машина.

У воздушного шара нет двигателя, он движется со скоростью ветра. Пилот управляет высотой и может искать воздушные слои с немного различающимся направлением, но выбрать точный маршрут, как на самолете, невозможно.

Полет длится от 50 минут до полутора часов. Однако весь выезд занимает три-четыре часа: нужно добраться до места, подготовить и наполнить оболочку, совершить полет, приземлиться, собрать оборудование и вернуться в город. За день команда обычно проводит два полета — утром и вечером. Максимум три, если позволяют погода и продолжительность светового дня.

Летать можно даже зимой

— Многие думают, что летом на высоте очень холодно. Но мы поднимаемся не настолько высоко, и температура почти как у земли. Зимой бывает даже теплее из-за инверсионного слоя. Можно сказать, поднимаешься в небо погреться.

Главное ограничение — погода. Сильный ветер, осадки и другие неблагоприятные условия могут отменить полет.

— Пилоту приходится быть немного метеорологом. Я смотрю разные модели и ресурсы, потому что один прогноз может ошибиться. Потом вывожу условную «среднюю температуру по больнице» и принимаю решение. Безопасность всегда на первом месте.

Перед взлетом многие пассажиры признаются, что боятся высоты. Но тревога обычно проходит уже через несколько минут.

— Как только поднимаемся выше берез и открывается пейзаж, человек понимает, что уверенно стоит в корзине. Тогда страх сменяется восторгом. За пять лет был, наверное, только один пассажир, который волновался весь полет.

Самой возрастной пассажирке Василия был 91 год. Детей берут примерно с семи-восьми лет, если их рост превышает 120 сантиметров и они могут безопасно находиться в корзине.

Семнадцать предложений руки и сердца за месяц

Полеты часто покупают в подарок на дни рождения, годовщины и семейные праздники. В небе устраивают свидания и делают предложения руки и сердца.

— Однажды за месяц у меня было около 17 предложений. Прошло несколько лет, и некоторые пары уже приходят на мероприятия с детьми. Очень приятно видеть, как продолжают историю, которые когда-то начались в моей корзине.

Можно организовать завтрак перед полетом, взять с собой угощение или провести небольшую корпоративную программу с участием нескольких аэростатов. Но полет остается прежде всего приключением, маршрут которого невозможно заранее предсказать.

«На вахте платят больше, но здесь я живой»

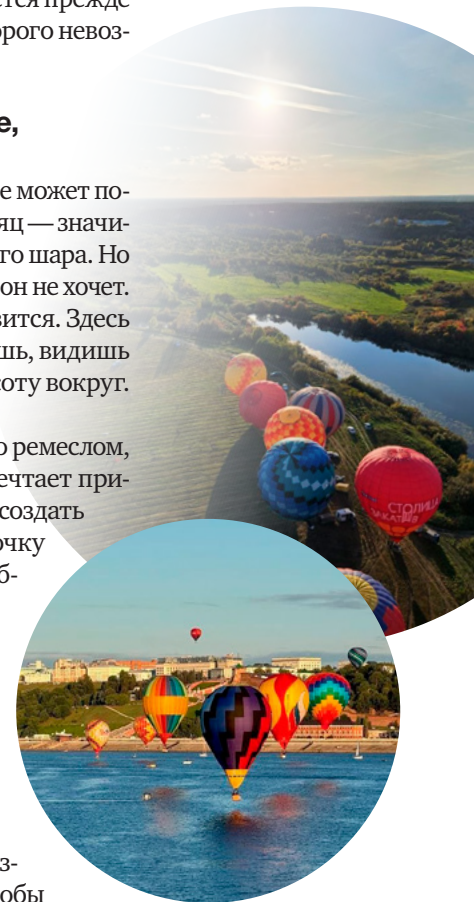
Василий признает: инженер на вахте может получать около 300 тысяч рублей в месяц — значительно больше, чем пилот воздушного шара. Но возвращаться к прежней профессии он не хочет. — Пусть получают. Мне это не нравится. Здесь я чувствую себя живым. Когда летишь, видишь огромные пространства и всю красоту вокруг. Это ощущение свободы.

Пока Василий называет свое дело ремеслом, а не полноценным бизнесом. Он мечтает приобрести еще несколько аэростатов, создать шар в форме сердца и пошить оболочку с символикой Томска или Томской области. С таким шаром пилот хотел бы выступать на соревнованиях по всей России, напоминая зрителям, что в Сибири есть собственная команда воздухоплавателей.

— Когда у меня появятся офис, магазин, своя продукция, устойчивый фестиваль и команда, тогда, наверное, можно будет сказать, что это бизнес. А пока я просто летаю и хочу, чтобы люди поднимались вместе со мной.

За пять лет Василий вложил в небо миллионы рублей, пережил долги, неудачные сезоны и убыточный фестиваль. С точки зрения сухой экономики решение уйти из энергетики может показаться спорным. Но сам предприниматель измеряет результат не только деньгами.

— Иногда цена свободы — кредит на полтора миллиона, автомобиль в лизинг и первый полет без единого пассажира. Зато каждое утро вместо привычной смены можно смотреть на ветер и решать, откуда сегодня начнется дорога в небо.



ЦИФРА

120
—
130

полетов
проводит
Василий
в год

Региональный центр финансовой грамотности: бесплатные юридические консультации по финансовым вопросам

Задолженность,
высокая долговая нагрузка

Финансовое
планирование

Наследство

Банкротство
физлиц

Накопления
и сбережения

Финансовое
мошенничество

Кредитование

Налоги и пенсионное
обеспечение

Как получить консультацию

8-800-201-67-70

По телефону
горячей линии

Томск, ул. Гоголя, 15, оф. 401

Записаться и прийти
на прием лично в РЦФГ



ВКонтакте



Telegram



Макс



Сайт

РЦФГ

региональный центр
финансовой грамотности